

BAB I

PENDAHULUAN

1.1 Latar Belakang Masalah

Sistem penjualan merupakan bagian yang penting dalam pengoperasian suatu perusahaan, baik perusahaan manufaktur maupun perusahaan dagang. Pembuatan atau pengaturan sistem penjualan berpengaruh pada tingkat penerimaan pendapatan perusahaan. Oleh karena itu perusahaan harus benar-benar mengawasi dan mengendalikan kegiatan penjualan dengan menerapkan suatu sistem yang memadai, sehingga target penjualan dapat dicapai.

Selama ini sistem penjualan yang digunakan pada CV. Konveksi Jaya hanya dapat menghasilkan laporan – laporan penjualan tiap bulan tanpa adanya laporan yang dapat dianalisa oleh manajer untuk dijadikan dasar dalam pengambilan keputusan. Hal ini menyebabkan manajer CV. Konveksi Jaya merasa kesulitan untuk menganalisa laporan – laporan penjualan yang masih dalam bentuk rekap penjualan. Oleh karena itu, manajer CV. Konveksi Jaya memerlukan sistem informasi penjualan yang dapat menghasilkan laporan – laporan yang dapat dianalisa untuk mengambil keputusan yang tepat bagi perusahaan. Laporan – laporan yang diperlukan diantaranya adalah laporan prosentase penjualan barang yang laku berdasarkan merk, jenis, dan ukuran pada periode sebelumnya, laporan penjualan berdasarkan jenis customer yang membeli, dan barang apa saja yang biasa dibeli.

Berdasarkan permasalahan tersebut, maka CV. Konveksi Jaya membutuhkan suatu sistem informasi penjualan yang dapat menghasilkan laporan

– laporan penjualan untuk membantu proses pengolahan data penjualan dan mengatasi masalah – masalah yang ada pada CV. Konveksi Jaya. Dari laporan – laporan tersebut maka dapat diketahui barang apa saja yang seharusnya mendapatkan proporsi pembelian lebih banyak pada periode berikutnya dan juga dapat digunakan untuk menentukan diskon terhadap customer berdasarkan jenis customer.

Dengan adanya sistem informasi penjualan ini, diharapkan dapat membantu manajer dari CV. Konveksi Jaya untuk meningkatkan pelayanan kepada customer dan juga menghasilkan laporan – laporan yang dapat digunakan untuk menganalisa data penjualan pada periode sebelumnya untuk dijadikan dasar pengambilan keputusan.

1.2 Perumusan Masalah

Berdasarkan latar belakang di atas dapat dirumuskan masalah yaitu :

1. Bagaimana merancang dan membangun sistem informasi penjualan pada CV. Konveksi Jaya sehingga dapat menghasilkan laporan prosentase penjualan berdasarkan merk, jenis, dan ukuran barang untuk membantu menentukan proporsi pembelian barang pada periode selanjutnya.
2. Bagaimana merancang dan membangun sistem informasi penjualan pada CV. Konveksi Jaya sehingga dapat menghasilkan laporan prosentase penjualan berdasarkan pembelian *customer* untuk membantu menentukan diskon yang harus diberikan kepada *customer*.

1.3 Batasan Masalah

Batasan masalah pada rancang bangun sistem informasi penjualan pada CV.

Konveksi Jaya adalah sebagai berikut :

1. Modul Maintenance Data terdiri dari :
 - a. Maintenance Supplier (Mengelola data supplier)
 - b. Maintenance Pelanggan (Mengelola data pelanggan)
 - c. Maintenance Barang (Mengelola data barang)
2. Modul Pembelian (Mengelola data transaksi pembelian barang ke supplier).
3. Modul Stok Barang (Menampilkan jumlah stok barang di gudang).
4. Modul Penjualan (Mengelola data transaksi penjualan).
5. Modul Laporan terdiri dari :
 - a. Laporan Pembelian (Informasi transaksi pembelian).
 - b. Laporan Penjualan (Informasi transaksi penjualan).
 - c. Laporan Stok Barang (Informasi stok barang di gudang).
 - d. Laporan History Stok (Informasi history keluar masuknya barang).
 - e. Laporan Detail Penjualan (Informasi detail penjualan barang).
 - f. Laporan Prosentase Penjualan Berdasarkan Merk (Informasi prosentase penjualan per bulan berdasarkan merk barang yang laku).
 - g. Laporan Prosentase Penjualan Berdasarkan Jenis (Informasi prosentase penjualan per bulan berdasarkan jenis barang yang laku).
 - h. Laporan Prosentase Penjualan Berdasarkan Ukuran (Informasi prosentase penjualan per bulan berdasarkan ukuran barang yang laku).

- i. Laporan Prosentase Penjualan Berdasarkan Data Pembelian Customer (Informasi prosentase penjualan per bulan berdasarkan merk, jenis, dan ukuran barang yang dibeli oleh customer).
6. Aplikasi ini hanya membahas transaksi penjualan dan pembelian tunai.
7. Aplikasi ini hanya membahas penjualan dengan pemesanan secara langsung tanpa pengiriman.
8. Aplikasi ini tidak membahas sistem penggajian dan akuntansi perusahaan.
9. Perhitungan harga pokok penjualan pada aplikasi ini menggunakan metode rata – rata tertimbang.

1.4 Tujuan

Tujuan dari penelitian ini adalah merancang dan membangun sistem informasi penjualan yang dapat menghasilkan laporan prosentase penjualan berdasarkan merk, jenis, ukuran barang dan juga jenis customer sehingga dapat memberikan informasi yang dapat dianalisa oleh pihak CV. Konveksi Jaya.

1.5 Sistematika Penulisan

Sistematika penulisan yang digunakan dalam penyusunan laporan ini dibedakan dengan pembagian bab sebagai berikut:

BAB I : PENDAHULUAN

Dalam Bab ini dijelaskan tentang latar belakang, perumusan masalah, batasan masalah dan tujuan.

BAB II : LANDASAN TEORI

Dalam Bab ini dijelaskan tentang teori penjualan, pembelian, metode penilaian persediaan, sistem, konsep dasar sistem

informasi, sistem informasi, sistem informasi penjualan dan basis data.

BAB III : PERANCANGAN SISTEM

Dalam Bab ini dijelaskan tentang uraian permasalahan, analisa dan perancangan sistem (desain *Document Flow*, *System Flow*, *Data Flow Diagram* (DFD), *Entity Relationship Diagram* (ERD), struktur basis data, dan desain *input output* program.

BAB IV : EVALUASI DAN IMPLEMENTASI

Dalam Bab ini dijelaskan tentang implementasi dari aplikasi yang dibuat secara keseluruhan dan memberikan penjelasan dari rancangan *input* dan *output* serta melakukan pengujian terhadap aplikasi yang dibuat untuk mengetahui apakah aplikasi tersebut telah dapat menyelesaikan permasalahan yang dihadapi sesuai dengan yang diharapkan.

BAB V : PENUTUP

Dalam Bab ini dijelaskan tentang penutup yang berisi kesimpulan setelah program aplikasi selesai dibuat dan saran untuk proses pengembangan selanjutnya.