

BAB IV

IMPLEMENTASI DAN EVALUASI

4.1 Implementasi

Implementasi program adalah implementasi dari analisis dan desain analisis yang sebelumnya dibuat. Sehingga diharapkan dengan adanya implementasi dapat dipahami jalannya Sistem Informasi Penjualan Pada PT. Istana Accu. Sebelumnya user harus mempersiapkan kebutuhan-kebutuhan dari program yang akan diimplementasikan baik dari segi perangkat keras maupun perangkat lunak komputer. Perangkat lunak yang dibangun dikembangkan dengan Microsoft Visual Basic 2005, komponen yang digunakan adalah DevExpress 8.3, dan database yang digunakan adalah SQL Server 2005. Sedangkan sistem operasi menggunakan Windows 7 Business 32 Bit.

4.1.1 Kebutuhan Sistem

Sebelum dilakukan proses implementasi, harus disiapkan beberapa perangkat keras (*hardware*) dan perangkat lunak (*software*) yang sesuai dengan kebutuhan sistem agar sistem yang dibuat dapat berjalan dengan baik.

4.1.1.1 Kebutuhan Perangkat Keras

Perangkat keras (*hardware*) adalah komponen fisik peralatan yang membentuk sistem komputer. Karena sistem informasi akan diimplementasikan pada 3(tiga) cabang perusahaan maka dibutuhkan satu komputer *server* dan dua komputer *client*. Adapun spesifikasi perangkat keras yang dibutuhkan server adalah sebagai berikut :

1. *Processor* Intel Pentium (R) *Dual-Core*
2. *Memory* RAM 2 MB.
3. *Harddisk* 80 GB.
4. *Printer, mouse optical* dan *keyboard*.

Spesifikasi untuk komputer *client* adalah sebagai berikut

1. *Processor* Intel Pentium (R) *Dual-Core*
2. *Memory* RAM 2 MB.
3. *Harddisk* 20 GB.
4. *Printer, mouse optical* dan *keyboard*.

4.1.1.2 Kebutuhan Perangkat Lunak

Perangkat lunak (*software*) merupakan kumpulan perintah atau instruksi yang mempunyai tujuan tertentu dalam menjalankan suatu sistem. Perangkat lunak adalah perangkat yang tidak berwujud. Adapun spesifikasi minimal perangkat lunak yang dibutuhkan untuk komputer *server* dan *client* adalah sebagai berikut :

1. Sistem Operasi *Windows XP Service Pack 2*.
2. *Database* untuk pengolahan data menggunakan *Microsoft SQL Server 2005*.
3. *VPN (Virtual Private Network)* servis yang digunakan adalah *Hamachi*
2.1.0.210.

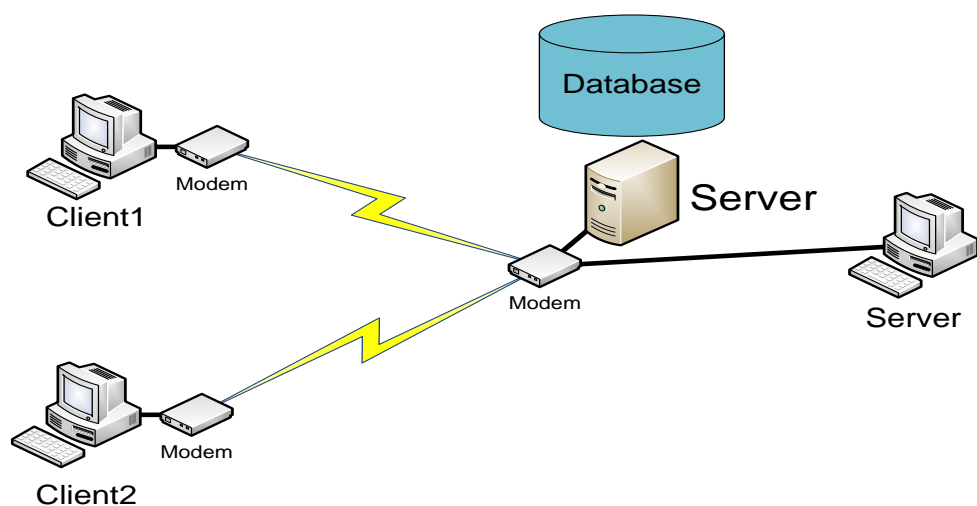
4.1.1.3 Instalasi Program dan Pengaturan Sistem

Pengembangan sistem informasi penjualan ini membutuhkan perangkat lunak yang terinstalasi dan dengan konfigurasi jaringan agar antar cabang perusahaan dapat terkoneksi dan melakukan pertukaran data pada database yang

berada pada kantor pusat. Adapun tahapan-tahapan instalasi dan pengaturan (*setting*) sistem adalah sebagai berikut:

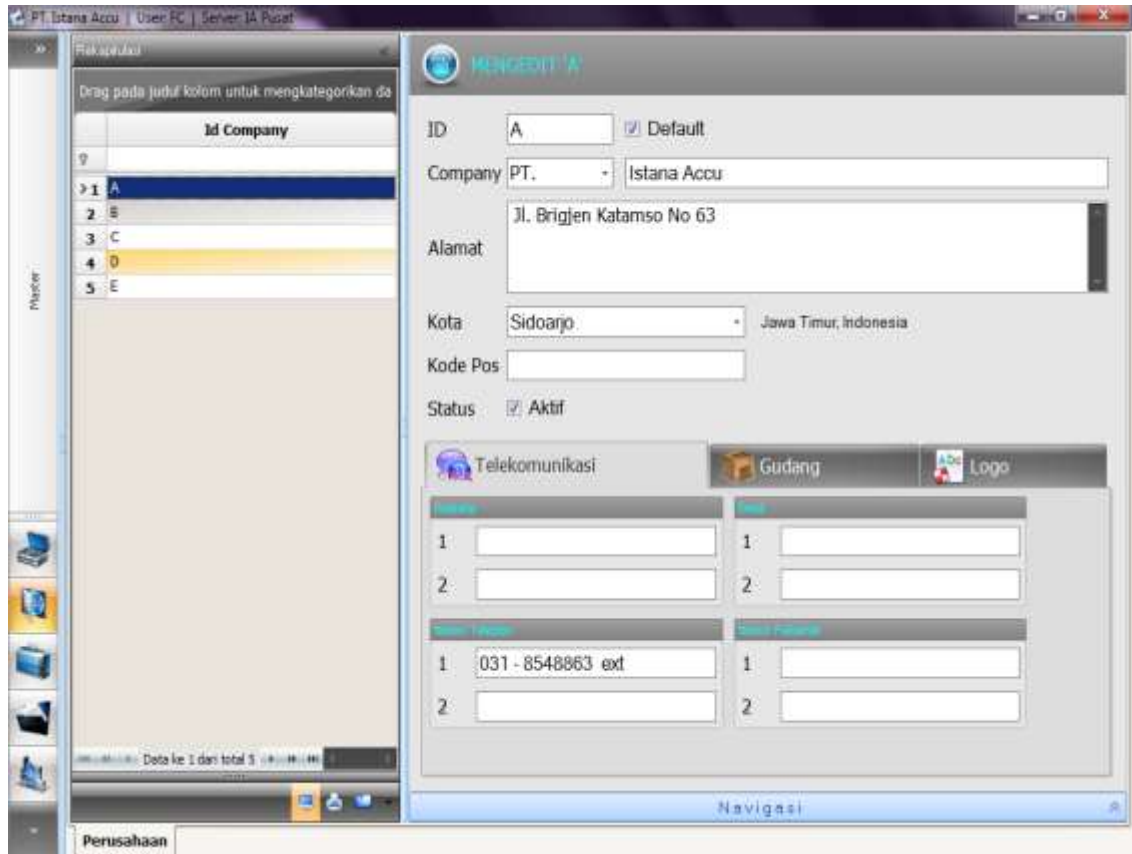
1. Install sistem operasi Microsoft *Windows XP Service Pack 2* pada komputer *client* dan *server*.
2. Install aplikasi Hamachi 2.1.0.210 pada komputer *client* dan *server*.
3. Install aplikasi *database* Microsoft SQL Server 2005 pada komputer *client* dan *server*.
4. *Attach* database sistem informasi penjualan pada komputer *server*.
5. Install aplikasi Sistem Informasi Penjualan pada komputer *client* dan *server*
6. Setting konfigurasi pada sistem informasi penjualan diset pada IP hamachi komputer server.
7. Memasukkan username dan password SQL Authentication pada konfigurasi aplikasi sistem informasi penjualan.

Topologi jaringan dapat dilihat pada Gambar 4.1. Koneksi client-server terdapat pada tingkat 2 (dua) yaitu *two-tier*.



Gambar 4.1 Topologi Client-Server Sistem Informasi Penjualan Pada PT. Istana

8. Melakukan setting company perusahaan pada aplikasi sistem informasi penjualan.



Gambar 4.2 Setting Company

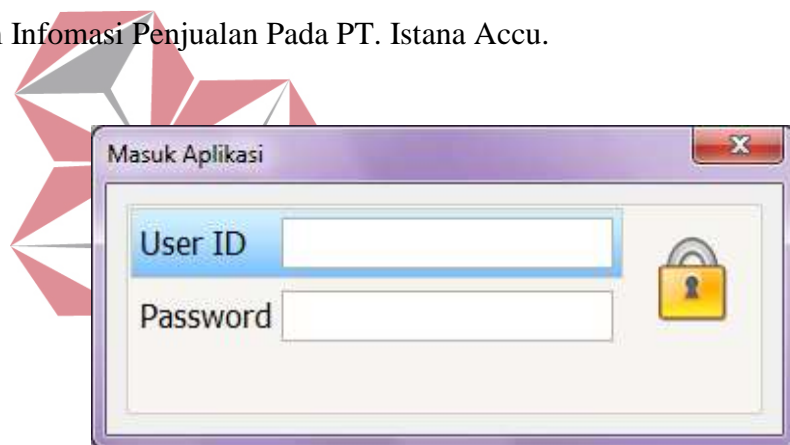
Sistem informasi penjualan pada PT. Istana Accu dapat memasukkan alamat perusahaan. Untuk mengatur perusahaan sistem dapat mencentang *checkbox default* dan melakukan proses simpan (F9). ID digunakan sebagai penanda nama perusahaan yang digunakan pada id transaksi setiap transaksi sub perusahaan. Sehingga user dapat membedakan nama perusahaan dari transaksi nomor id transaksi. Id dapat dilihat dari digit ke 9 (sembilan) id transaksi.

4.1.2 Implementasi Sistem

Setelah kebutuhan perangkat keras (*hardware*) dan perangkat lunak (*software*) terpenuhi, maka tahap selanjutnya adalah melakukan implementasi sistem yang telah dibuat. Penjelasan program lebih lanjut akan dijelaskan berikut ini.

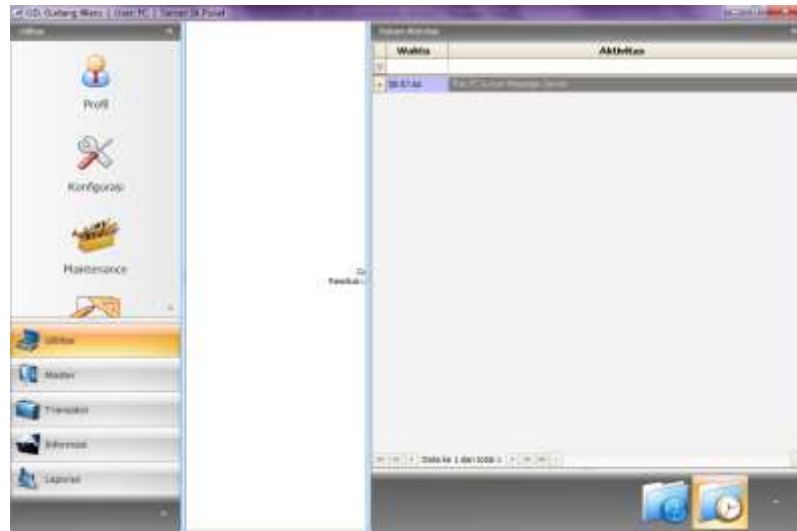
4.1.2.1 Halaman *Login*

Tampilan awal dari aplikasi ini yaitu pertama kali *user* harus *login* terlebih dahulu untuk bisa masuk ke aplikasi tersebut. *User* dalam kasus ini khusus dibuatkan untuk bagian penjualan. Gambar 4.3 adalah halaman login Sistem Informasi Penjualan Pada PT. Istana Accu.



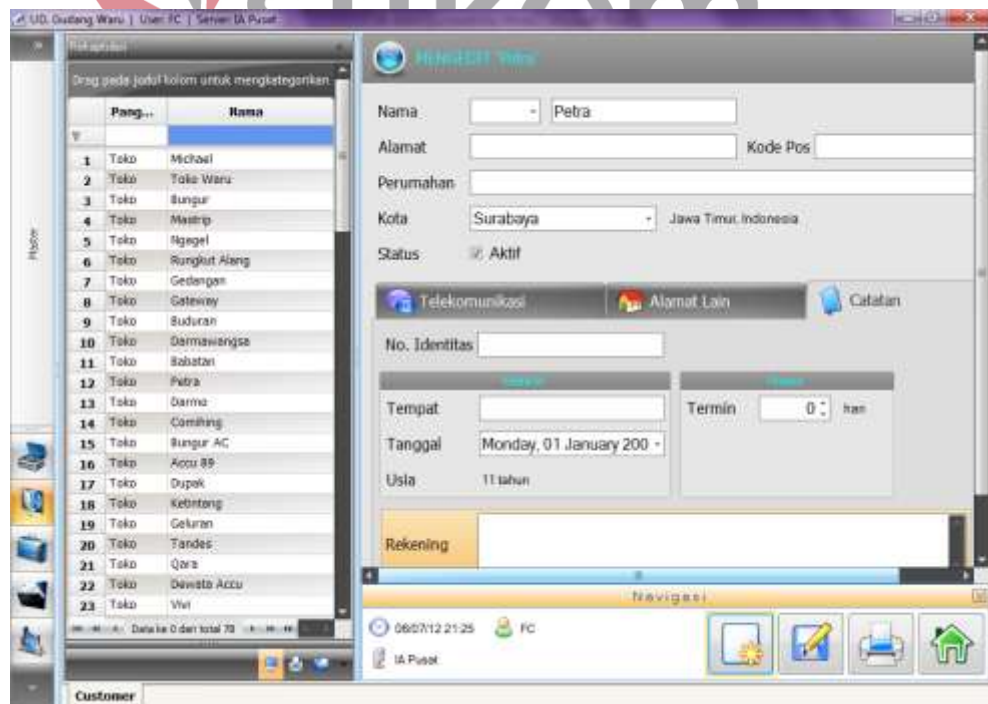
Gambar 4.3 Halaman *Login*

User harus memasukkan *user name* dan *password* untuk login kedalam sistem. Setelah *user* memasukkan *username* dan *password* maka sistem informasi penjualan akan menampilkan *form* utama seperti pada gambar 4.4. Disebelah kiri *form* utama terdapat menu navigasi yang memudahkan *user* dalam pemilihan *form*. Terdapat menu utilitas, menu master, menu informasi, dan menu laporan.

Gambar 4.4 *Form Utama*

4.1.2.2 *Form Master Customer*

Form master customer digunakan untuk melakukan *maintenance* data *customer* seperti menyimpan, mengubah, dan menghapus data *customer*. Gambar 4.5 adalah *master customer*.

Gambar 4.5 *Form Master Customer*

The screenshot shows a web application interface for customer management. On the left, a table lists 23 customers. The main area displays a form for the selected customer, 'Petra'. The form includes fields for Name, Address, Postal Code, Home Address, City (Surabaya), and Status (Aktif). Below the form are tabs for 'Telekomunikasi', 'Alamat Lain', and 'Catatan'. A table below the tabs is currently empty, with columns for 'Alamat', 'Kota', 'Kode Pos', and 'Phone 1'. The bottom navigation bar shows the date '06/07/12 21:25' and the user 'FC'.

No	Pang...	Nama
1	Toko	Michael
2	Toko	Toko Waru
3	Toko	Bungur
4	Toko	Mastrip
5	Toko	Ngagel
6	Toko	Rungkut Alang
7	Toko	Gedangan
8	Toko	GebeWAY
9	Toko	Buduran
10	Toko	Dermawangsa
11	Toko	Babatan
12	Toko	Petra
13	Toko	Darmo
14	Toko	Comhing
15	Toko	Bungur AC
16	Toko	Accu 89
17	Toko	Dupak
18	Toko	Ketintang
19	Toko	Geluran
20	Toko	Tandes
21	Toko	Qara
22	Toko	Deviata Accu
23	Toko	Vivi

Gambar 4.5 Form Master Customer (lanjutan)

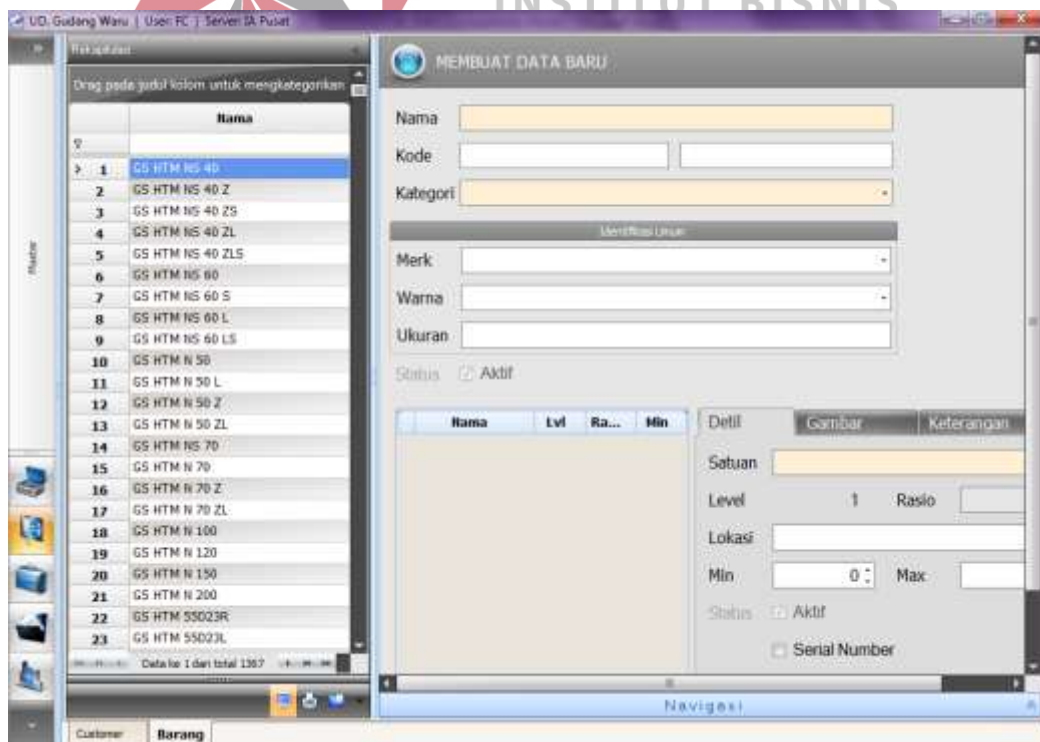
This screenshot shows the same application but with the 'Catatan' tab selected. The form now includes additional fields: 'No. Identitas', 'Tempat', 'Termin' (set to 0 hari), 'Tanggal' (Monday, 01 January 200 -), 'Usia' (11 tahun), 'Rekening', and 'Keterangan'. The navigation bar at the bottom remains the same.

Gambar 4.5 Form Master Customer (lanjutan)

Data *customer* yang harus diinputkan oleh *user* adalah *prefiks*, nama pelanggan, alamat, kode pos, kota, nomor telepon, nomor faximile, nomor identitas, tempat dan tanggal lahir, nomor rekening *customer*, keterangan, dan termin yang diberikan pada waktu pembayaran. Jika ingin melakukan proses penyimpanan dapat menekan tombol bergambar disket (F9), sedangkan untuk membuat data baru dapat menekan tombol bergambar kertas (F1), untuk keluar program dapat menekan tombol bergambar rumah.

4.1.2.3 Form Master Barang

Form master barang digunakan untuk melakukan *maintenance* data barang seperti menyimpan, mengubah, dan menghapus data barang. Gambar 4.6 adalah *master* barang.



Gambar 4.6 *Form* Master Barang

Data barang yang harus diinputkan oleh *user* adalah nama barang, kode satu barang, kode dua barang, kategori barang, merk, warna, ukuran, satuan, minimum stok, maksimum stok, dan apakah barang tersebut merupakan barang serial number. Untuk melakukan perubahan data, *user* dapat memilih nama barang yang ingin dirubah pada *grid* rekapitulasi. Setelah selesai memilih maka data barang yang dipilih akan muncul pada kolom dan dapat dirubah. Setelah selesai melakukan perubahan user dapat menyimpannya dengan menekan tombol bergambar disket (F9).

4.1.2.4 *Form* Transaksi Penjualan

Form transaksi penjualan digunakan untuk menyimpan transaksi penjualan. Gambar 4.7 adalah *form* penjualan.

The screenshot shows a software window titled 'UD: Gudang Waru | User: FC | Server: IA Pinal'. The main form is for 'SA-1207-AA-0002' with a date of 'Saturday, 07 July 2012' and customer 'Gedangan'. A table with columns 'Jml', 'Sat...', 'Item', 'Kurs', 'Harga', 'Diskon IDR', and 'Total IDR' contains one row: '1', 'pcs', 'APPOLO 55D23R', 'IDR', '609,000', '0', '609,000'. Below the table, there are input fields for 'Termin' (0 hari), 'Diskon' (0), 'PPN' (0), 'Nominal' (609,000), 'Bayar' (Pas), and 'Kurang' (Plutang) with a total of 609,000. The interface includes a navigation bar at the bottom with buttons for 'Customer', 'barang', 'Penjualan', and 'Plutang'.

Gambar 4.7 *Form* Transaksi Penjualan

Transaksi penjualan dimulai dari memilih *customer* apakah customer tersebut boleh melakukan kredit atau harus membayar secara tunai. Jika nama *customer* ada di dalam kolom tersebut maka *customer* boleh melakukan kredit, jika tidak maka akan dipilih cash. Untuk memilih item penjualan dapat dilakukan dengan klik kanan dan pilih cari item barang (F4). Metode pembayaran dapat dipilih pada kolom termin, jika customer ingin kredit maka pilih termin, jika ingin membayar tunai dapat memilih kas kecil. Setelah selesai melakukan transaksi dan ingin mencetak faktur penjualan maka dapat menekan tombol bergambar print (F10).

4.1.2.5 *Form* Transaksi Retur Penjualan

Form transaksi retur penjualan digunakan untuk menyimpan transaksi retur penjualan. Gambar 4.8 adalah *form* retur penjualan.

Gambar 4.8 *Form* Transaksi Retur Penjualan

Form transaksi retur penjualan dimulai dari memilih nama customer. Kemudian dilanjutkan dengan memilih barang yang ingin diretur. Perlu dilakukan pengecekan barang apakah barang termasuk barang baik, barang bekas, atau barang rusak. Gambar 4.9 adalah *form* pengecekan kondisi barang.



Gambar 4.9 *Form* Pengecekan Kondisi Barang

Setelah memeriksa kondisi barang maka user memilih barang yang ingin diretur oleh *customer*. Gambar 4.10 adalah *form* item barang retur.

Nama Barang	Ukuran	Warna	Kate...	Lokasi	Barco...	...
AIR ACCU Btl			Accu			-1...
AIR ZUUR Btl			Accu			-398
APPOLO 34B19L pcs	30 AH		Accu			0
APPOLO 55D23L pcs	60 AH		Accu			0
APPOLO 55D23L pcs	60 AH		Accu			-50
APPOLO 55D23R pcs	60 AH		Accu			-1
APPOLO 55D23R pcs	60 AH		Accu			0
APPOLO HYBRID 34B19L pcs	30 AH		Accu			0
APPOLO HYBRID 55D23L pcs	60 AH		Accu			-1
APPOLO HYBRID 55D23L pcs	60 AH		Accu			0
APPOLO HYBRID 55D23R pcs	60 AH		Accu			0
APPOLO HYBRID 55D23R pcs	60 AH		Accu			0
APPOLO HYBRID N 100 pcs	100 AH		Accu			0
APPOLO HYBRID N 120 pcs	120 AH		Accu			0
APPOLO HYBRID N 150 pcs	150 AH		Accu			0
APPOLO HYBRID N 200 pcs	200 AH		Accu			0

Data ke 0 dari total 1364

Gambar 4.10 *Form* Item Barang Retur

Metode penggantian dalam retur penjualan ada dua macam. Metode pertama yaitu penggantian barang, sedangkan metode kedua adalah penggantian uang. Penggantian barang yaitu menukarkan barang yang diretur dengan barang sedangkan penggantian uang yaitu mengganti barang yang diretur dengan uang.

4.1.2.6 Form Transaksi Pelunasan Piutang

Form transaksi pelunasan piutang digunakan untuk mencatat pelunasan piutang *customer*. Gambar 4.11 adalah *form* pelunasan piutang.

The screenshot shows a software window titled "MEMBUAT DATA BARU" (Create New Data). On the left, there is a calendar for July 2012. Below the calendar is a table with columns "Kode" and "Proses". The main area contains a "Customer" dropdown menu. Below this is a large table with columns: "Kode Piutang", "JT", "HP", "Potongan", "Total", and "NB". At the bottom of the main area, there are two dropdown menus: "Metode" (set to "Cash") and "Bekening" (set to "KK"). To the right of "Metode" is the label "Nominal" and a value of "0". At the very bottom, there is a navigation bar with buttons for "Customer", "Barang", "Penjualan", "Piutang", "Master Konfigurasi", "Retur Penjualan", "Nota Penjualan", and "Pelunasan Piutang".

Gambar 4.11 *Form* Pelunasan Piutang

Proses pelunasan piutang dimulai dari *user* memilih nama *customer* yang ingin melakukan pelunasan piutang. Kemudian memilih penjualan yang ingin dilunasi oleh *customer* tersebut.

4.1.2.7 Form Informasi Penjualan

Form informasi penjualan digunakan untuk menampilkan rekap transaksi penjualan yang terjadi setiap harinya. Gambar 4.12 adalah form informasi penjualan.

Jml	Sat	Barang	Kode 1	Harga	Diskon
1	pcs	APPOLO 55023R	554	609,000	

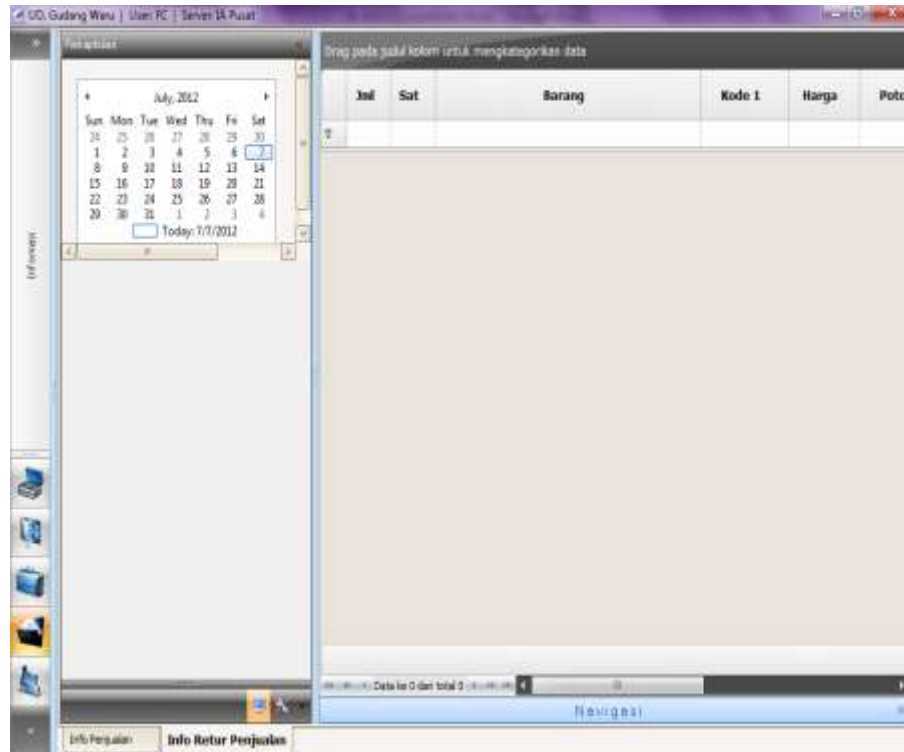
Gambar 4.12 *Form* Informasi Penjualan

Terdapat informasi jumlah, satuan, nama barang, kode satu, harga, diskon, total, kode transaksi, waktu proses, nama customer, dan nama operator. Informasi dapat dipilih berdasarkan periode tertentu.

4.1.2.8 Form Informasi Retur Penjualan

Form informasi retur penjualan digunakan untuk menampilkan rekap transaksi retur penjualan. Terdapat informasi jumlah retur penjualan, satuan, nama

barang, kode satu, harga, potongan, total, kode transaksi, waktu proses, *customer*, nama operator, dan nama gudang. Informasi retur penjualan dapat difilter berdasarkan waktu yang ingin diketahui. Gambar 4.13 adalah *form* informasi retur penjualan.



Gambar 4.13 *Form* Informasi Retur Penjualan

4.1.2.9 Form Informasi Piutang

Form informasi piutang adalah form yang menampilkan informasi piutang *customer*. Terdapat informasi kode piutang, kode referensi penjualan, waktu proses, nama *customer*, nominal piutang, saldo pelunasan, jumlah pelunasan, kurang, tenggat, status lunas, keterangan, operator. Informasi juga dapat difilter sehingga menghasilkan informasi *customer* yang mempunyai piutang dengan jatuh tempo tertentu, informasi *customer* yang sudah membayar,

informasi *customer* yang sudah lunas, informasi *customer* yang piutangnya belum lunas, *customer* yang terlambat membayar, dan *customer* yang piutangnya diputihkan. Gambar 4.14 adalah *form* informasi piutang.

The screenshot shows a software window titled 'UD. Gudang Waru | User: FC | Server: IA Pusat'. The main area is divided into several sections:

- Calendar:** A calendar for the year 2012 with the month of July selected. Today's date is 7/7/2012.
- Tampilkan Jenis Piutang (Display Debt Types):** A summary table showing the following data:

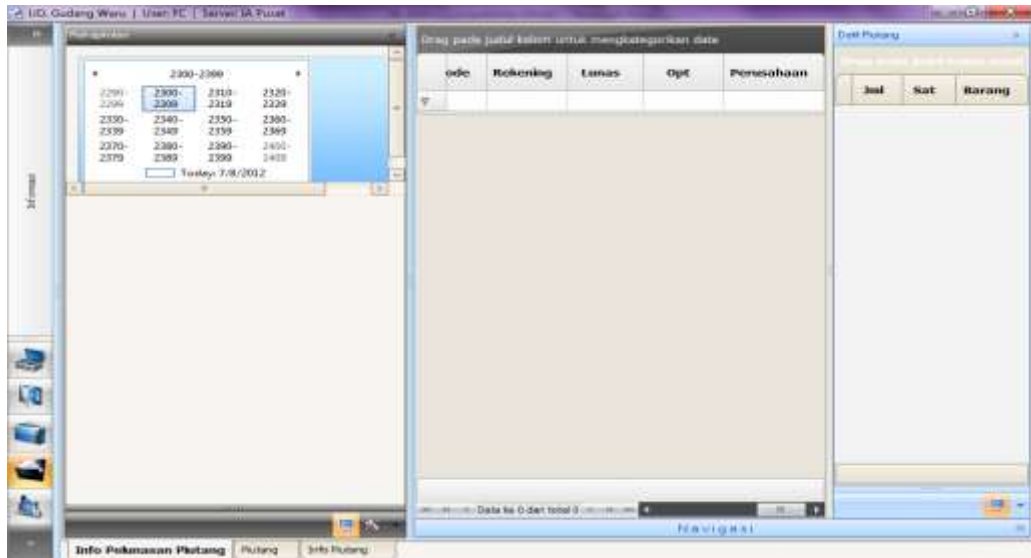
Jenis Piutang	Jumlah	Rp	Total
Jatuh Tempo	1	Rp	609,000
Bayar	0	Rp	0
Lunas	0	Rp	0
Belum Lunas	2	Rp	609,000
Terlambat	1	Rp	0
Pemutihan	0	Rp	0
- Data Table:** A table with columns: Kode, Referensi, Proses, Customer, and Non. It contains two rows of data:

Kode	Referensi	Proses	Customer	Non
1	PI-1207-AA-0001	NO-1207-AA-0001	06/07/2012	Cash
2	PI-1207-AA-0002	SA-1207-AA-0002	07/07/2012	Gedangan

Gambar 4.14 *Form* Informasi Piutang

4.1.2.10 Form Informasi Pelunasan Piutang

Form informasi pelunasan piutang menampilkan informasi pelunasan piutang yang dilakukan oleh *customer*. Terdapat informasi kode pelunasan piutang, referensi kode penjualan yang dilunasi, waktu proses pelunasan piutang, nama *customer*, nominal, potongan, metode, rekening, dan lunas. Gambar 4.15 adalah *form* informasi pelunasan piutang.



Gambar 4.15 *Form* Informasi Pelunasan Piutang

4.1.2.11 **Form Informasi Kartu Kas**

Form informasi kartu kas berguna untuk menghasilkan informasi arus kas pada PT. Istana Accu. Terdapat informasi kode akun, nama akun, informasi uang masuk atau keluar, saldo kas, kode transaksi, dan waktu proses. Gambar 4.16 adalah *form* informasi kartu kas.

Kode	Akun	Debet	Kredit	Saldo	Kode Transaksi	Proses	Opt
1	Saldo Sebelumnya			0		01/06/2010	
2	4101001 Perjualan Barang Tunas	10,370,000		10,370,000	MR-1107-AA-0089	01/12/2011	FC
3	4101001 Perjualan Barang Tunas	69,714,000		80,084,000	MR-1107-AA-0090	01/12/2011	FC
4	4101001 Perjualan Barang Tunas	1,025,640		81,109,640	MR-1107-AA-0091	01/12/2011	FC
5	4101001 Perjualan Barang Tunas	40,518,000		130,628,440	MR-1107-AA-0092	02/04/2011	FC
6	4101001 Perjualan Barang Tunas	27,560,500		158,188,940	MR-1107-AA-0094	02/02/2011	FC
7	4101001 Perjualan Barang Tunas	4,553,800		162,742,740	MR-1107-AA-0017	04/25/2011	FC
8	4101001 Perjualan Barang Tunas	2,367,180		165,109,920	MR-1107-AA-0023	04/06/2011	FC
9	4101001 Perjualan Barang Tunas	0,793,230		173,803,250	MR-1107-AA-0018	05/05/2011	FC
10	4101001 Perjualan Barang Tunas	12,382,500		186,265,840	MR-1107-AA-0051	05/04/2011	FC
11	4101001 Perjualan Barang Tunas	1,241,040		187,506,880	MR-1107-AA-0052	05/14/2011	FC
12	4101001 Perjualan Barang Tunas	2,480,400		189,987,280	MR-1107-AA-0039	07/06/2011	FC
13	4101001 Perjualan Barang Tunas	1,914,400		191,801,680	MR-1107-AA-0038	08/18/2011	FC
14	4101001 Perjualan Barang Tunas	1,730,400		193,530,080	MR-1107-AA-0068	11/05/2011	FC
15	4101001 Perjualan Barang Tunas	420,000		193,950,080	MR-1107-AA-0067	11/06/2011	FC
16	4101001 Perjualan Barang Tunas	11,530,540		205,480,620	MR-1107-AA-0066	11/08/2011	FC
17	4101001 Perjualan Barang Tunas	0,946,000		213,574,620	MR-1107-AA-0027	11/06/2011	FC
18	4101001 Perjualan Barang Tunas	10,257,000		229,791,620	MR-1107-AA-0001	12/27/2011	FC

Gambar 4.16 *Form* Informasi Kartu Kas

4.1.2.12 Form Informasi Stok

Form informasi stok berguna untuk menampilkan stok saat ini. Terdapat informasi nama barang, kategori, merk, satuan, stok barang baik dan stok barang rusak. Gambar 4.17 adalah *form* informasi stok.

	Barang	Kategori
> 1	GS HTM NS 40	Accu
2	GS HTM NS 40 Z	Accu
3	GS HTM NS 40 ZS	Accu
4	GS HTM NS 40 ZL	Accu
5	GS HTM NS 40 ZLS	Accu
6	GS HTM NS 60	Accu
7	GS HTM NS 60 S	Accu
8	GS HTM NS 60 L	Accu
9	GS HTM N 50	Accu
10	GS HTM N 50 L	Accu
11	GS HTM N 50 Z	Accu
12	GS HTM N 50 ZL	Accu
13	GS HTM NS 70	Accu
14	GS HTM N 70 Z	Accu
15	GS HTM N 70 ZL	Accu
16	GS HTM N 100	Accu
17	GS HTM N 120	Accu
18	GS HTM N 150	Accu
19	GS HTM N 200	Accu

Gambar 4.17 *Form* Informasi Stok

4.1.2.13 Form Informasi Aktivitas User

Form informasi aktivitas user berguna untuk mengawasi aktivitas *user*. Informasi yang tersedia adalah nama user, jabatan, dan kegiatan yang dilakukan. Gambar 4.18 adalah *form* informasi aktivitas user.

The screenshot displays a web application window titled "UD. Gudang Waru | User: FC | Server: IA Pusat". The main content area is divided into two sections. On the left, there is a "Rekapitulasi" (Summary) section with a calendar for the month of July 2012, showing the current date as 7/8/2012. On the right, there is a table of user activities with the following data:

	User	Jabatan	Action	
> 1	Fortis Central	Administrator	Login	Mengakses sistem
2	Fortis Central	Administrator	Logout	Keluar dari sistem
3	Fortis Central	Administrator	Login	Mengakses sistem
4	Fortis Central	Administrator	Login	Mengakses sistem
5	Fortis Central	Administrator	Logout	Keluar dari sistem
6	Fortis Central	Administrator	Login	Mengakses sistem
7	Fortis Central	Administrator	Logout	Keluar dari sistem
8	Fortis Central	Administrator	Login	Mengakses sistem
9	Fortis Central	Administrator	Logout	Keluar dari sistem
10	Fortis Central	Administrator	Login	Mengakses sistem
11	Fortis Central	Administrator	Logout	Keluar dari sistem
12	Fortis Central	Administrator	Login	Mengakses sistem
13	Fortis Central	Administrator	Logout	Keluar dari sistem
14	Fortis Central	Administrator	Login	Mengakses sistem

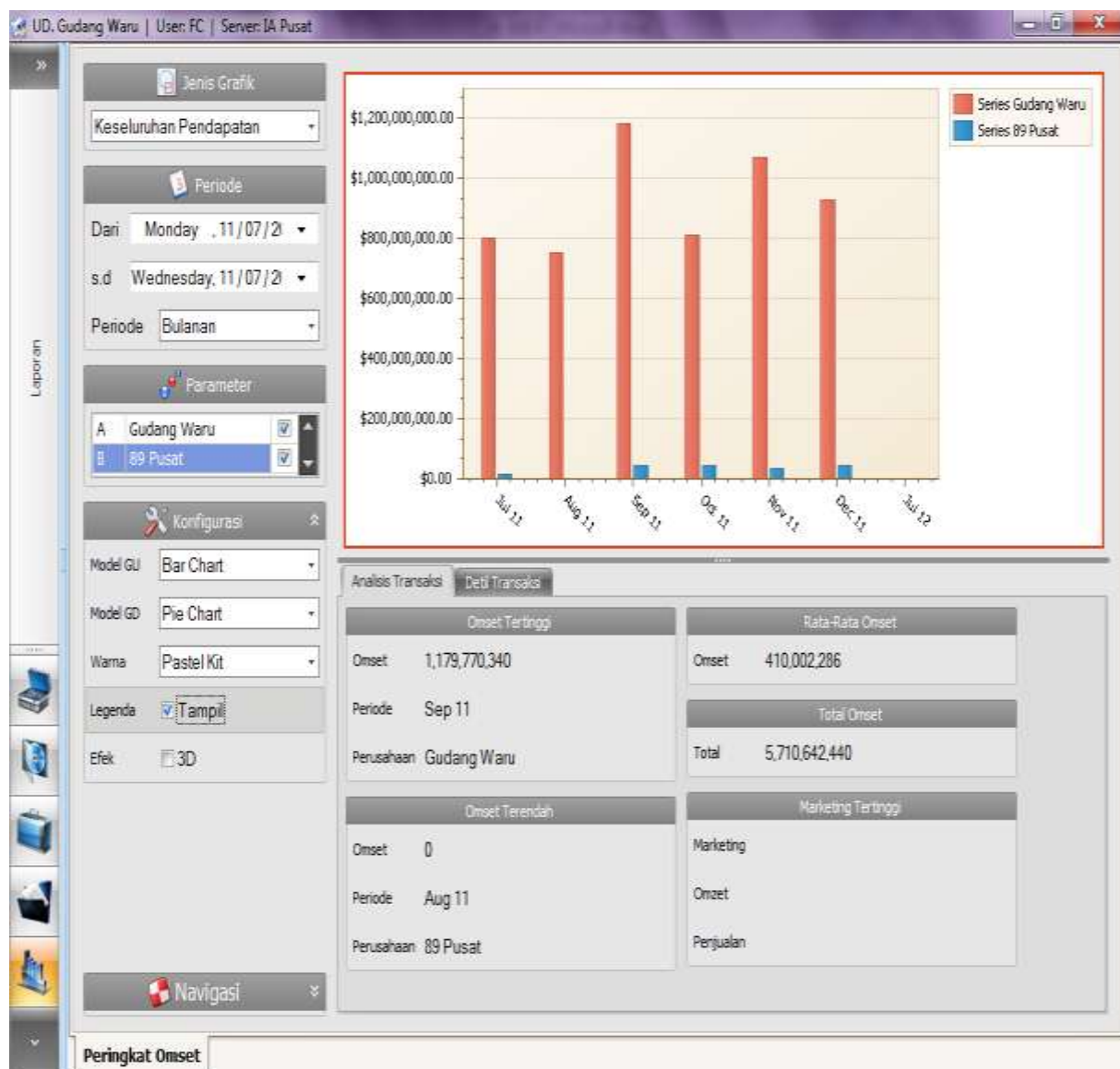
Below the table, there is a "Navigasi" (Navigation) section with a date and time display of "01/01/01 00:00" and several icons. At the bottom, there is a menu bar with the following items: "Info Pelunasan Piutang", "Piutang", "Info Piutang", "Info Kartu Kas", "Info Stok", and "Info Aktivitas User".

Gambar 4.18 *Form* Informasi Aktivitas User

4.1.2.14 Form Laporan Perbandingan Omzet

Form laporan perbandingan omzet berguna untuk membandingkan omzet yang diperoleh percabang perusahaan. Laporan membandingkan omzet yang diperoleh antar cabang yang dapat ditampilkan dengan periode harian, mingguan, bulanan, dan tahunan. Sehingga laporan menampilkan informasi omzet keseluruhan cabang yang saling terkoneksi antar *point of sales* perusahaan

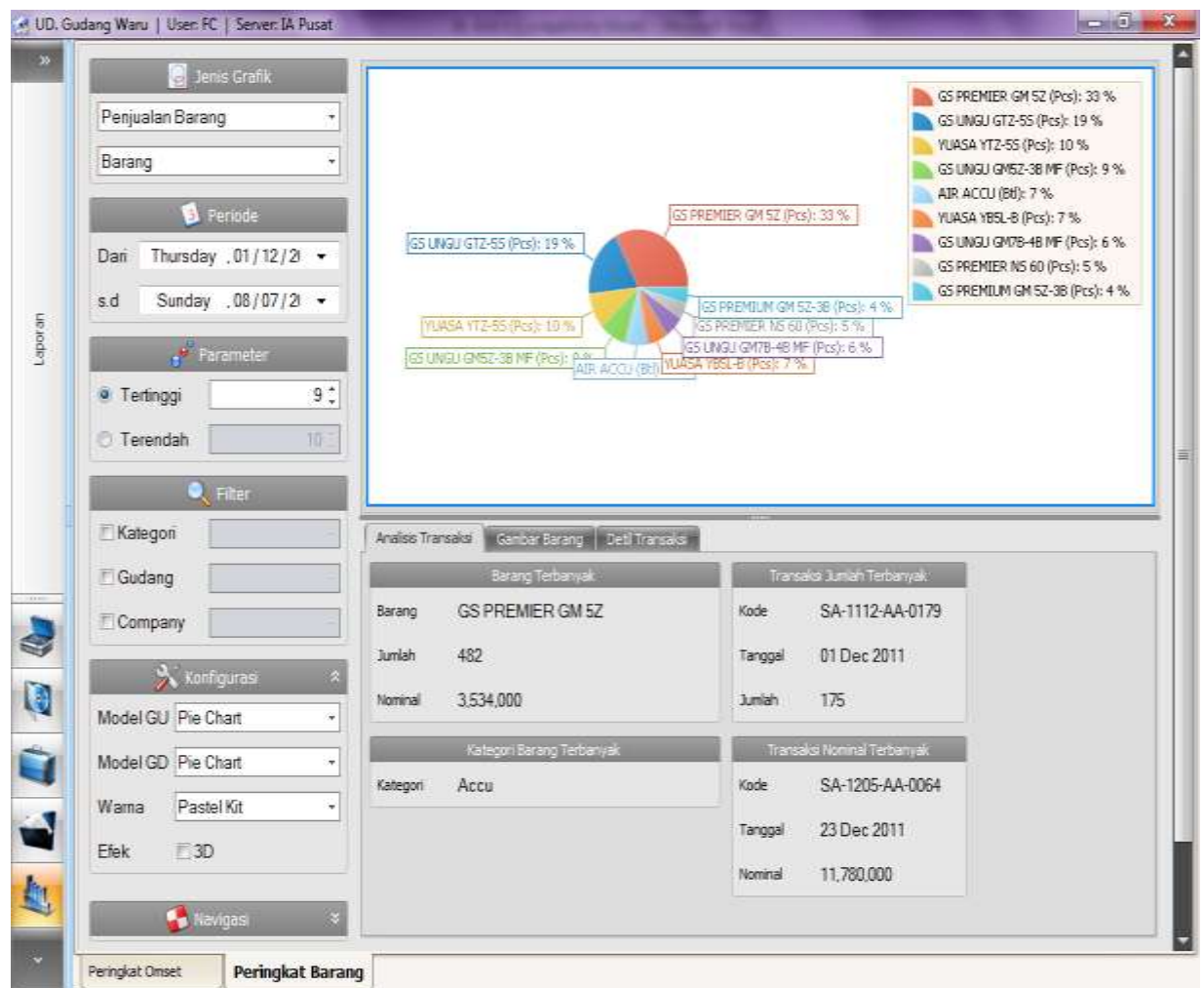
Informasi yang disajikan berupa diagram batang, diagram lingkaran, dan diagram garis. Gambar 4.19 adalah *form* informasi laporan perbandingan omzet.



Gambar 4.19 *Form* Laporan Perbandingan Omzet

Form laporan perbandingan omzet menampilkan informasi omzet pada perusahaan. Perusahaan yang ditampilkan adalah perusahaan gudang waru dan 89 pusat. Dengan informasi pada bulan juli 2011 gudang waru memperoleh omzet sebesar Rp. 800.000.000,- sedangkan 89 Pusat memperoleh omzet kurang dari Rp. 200.000.000,-. Pada bulan agustus 2011 gudang waru memperoleh omzet antara Rp. 600.000.000,- sampai Rp. 800.000.000,-.

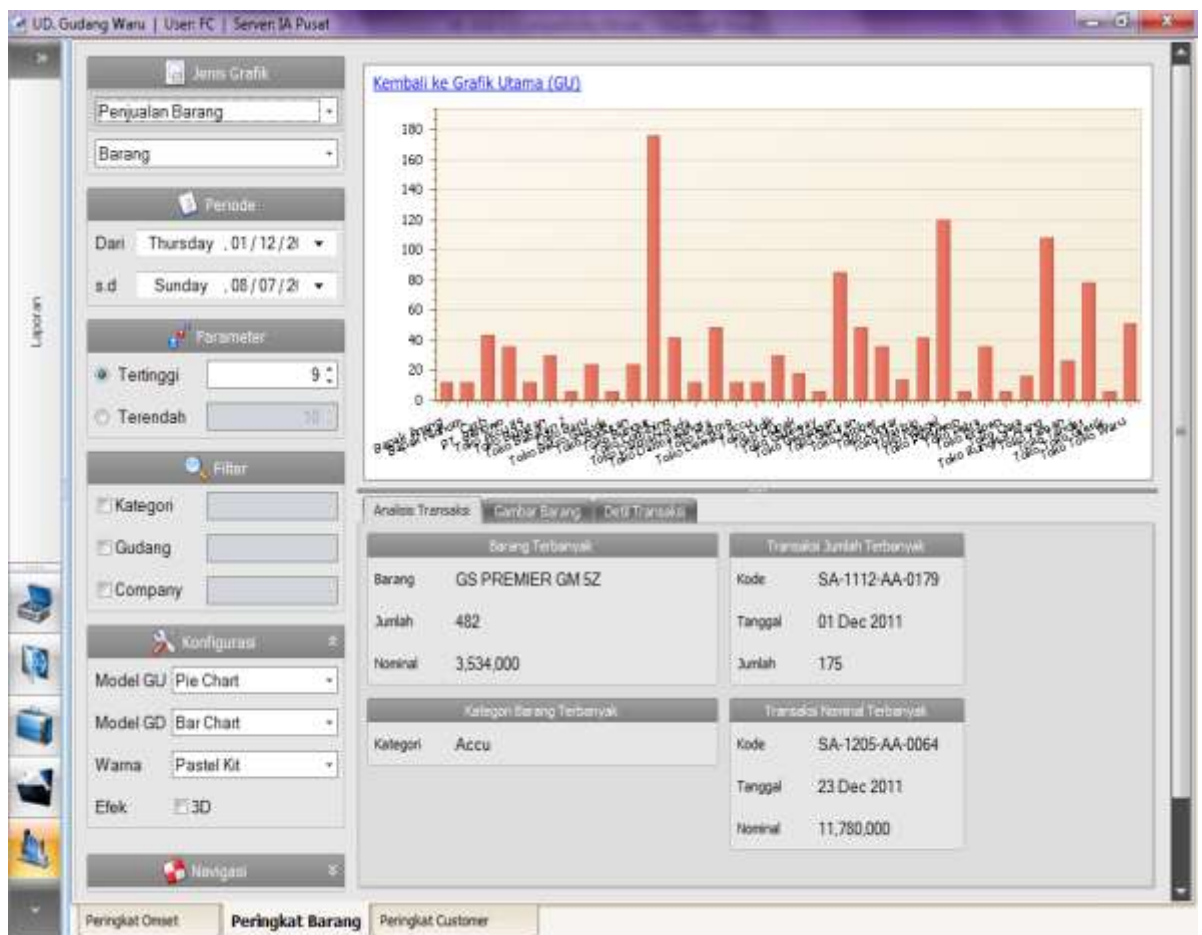
4.1.2.15 Form Laporan Penjualan Produk



Gambar 4.20 *Form* Laporan Penjualan Produk

Gambar 4.20 adalah *form* laporan penjualan produk. *Form* laporan penjualan produk berguna untuk menampilkan penjualan barang tertinggi dan terendah. *Form* ini digunakan oleh bagian manager pusat dan kepala cabang untuk menghindari kelebihan penumpukan persediaan. Manager dan pemilik perusahaan dapat mengontrol dan mengevaluasi penjualan produk keseluruhan cabang-cabang perusahaan, karena sistem informasi penjualan mengumpulkan informasi penjualan antar *point of sales* perusahaan. Informasi yang disajikan berupa

diagram batang, diagram lingkaran, dan diagram garis. Diagram lingkaran menunjukkan pembelian GS Premier GM 5Z mencapai penjualan tertinggi pada periode 1 Desember 2011 sampai 08 Juli 2011 dengan mencapai perolehan 33 (tiga puluh tiga) persen dari keseluruhan penjualan yaitu dengan jumlah 482 item dengan harga persatuan Rp. 3.534.000,- .



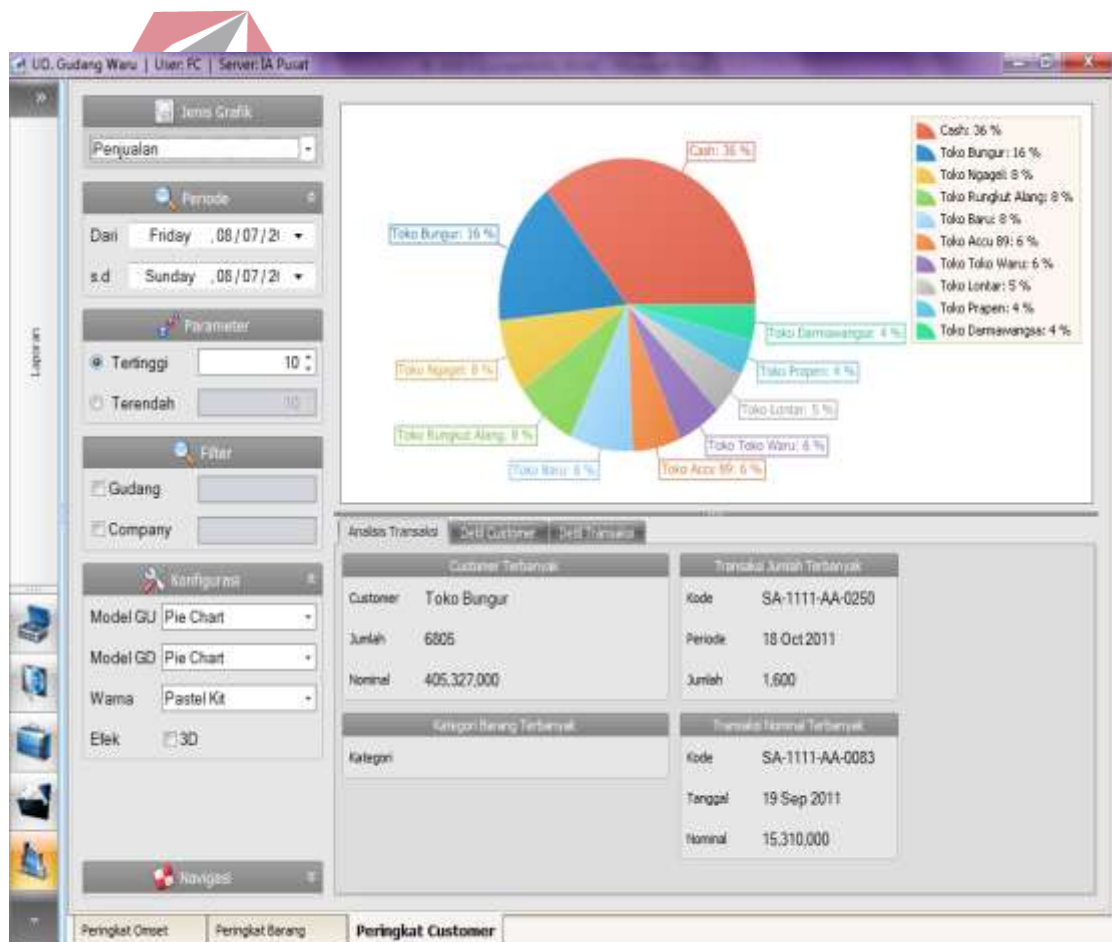
Gambar 4.21 *Drill Down* Laporan Penjualan Produk

Form laporan penjualan produk dapat di *drilldown* sehingga menghasilkan informasi nama pelanggan yang membeli barang tersebut. Gambar 4.21 menggambarkan nama-nama pelanggan yang telah membeli GS Premier GM 5Z pada periode 1 Desember 2011 sampai 8 Juli 2011. Diperoleh informasi bahwa

pelanggan toko Bungur paling banyak membeli GS Premier GM 5Z yang membeli dengan sejumlah antara 160 sampai 180 item.

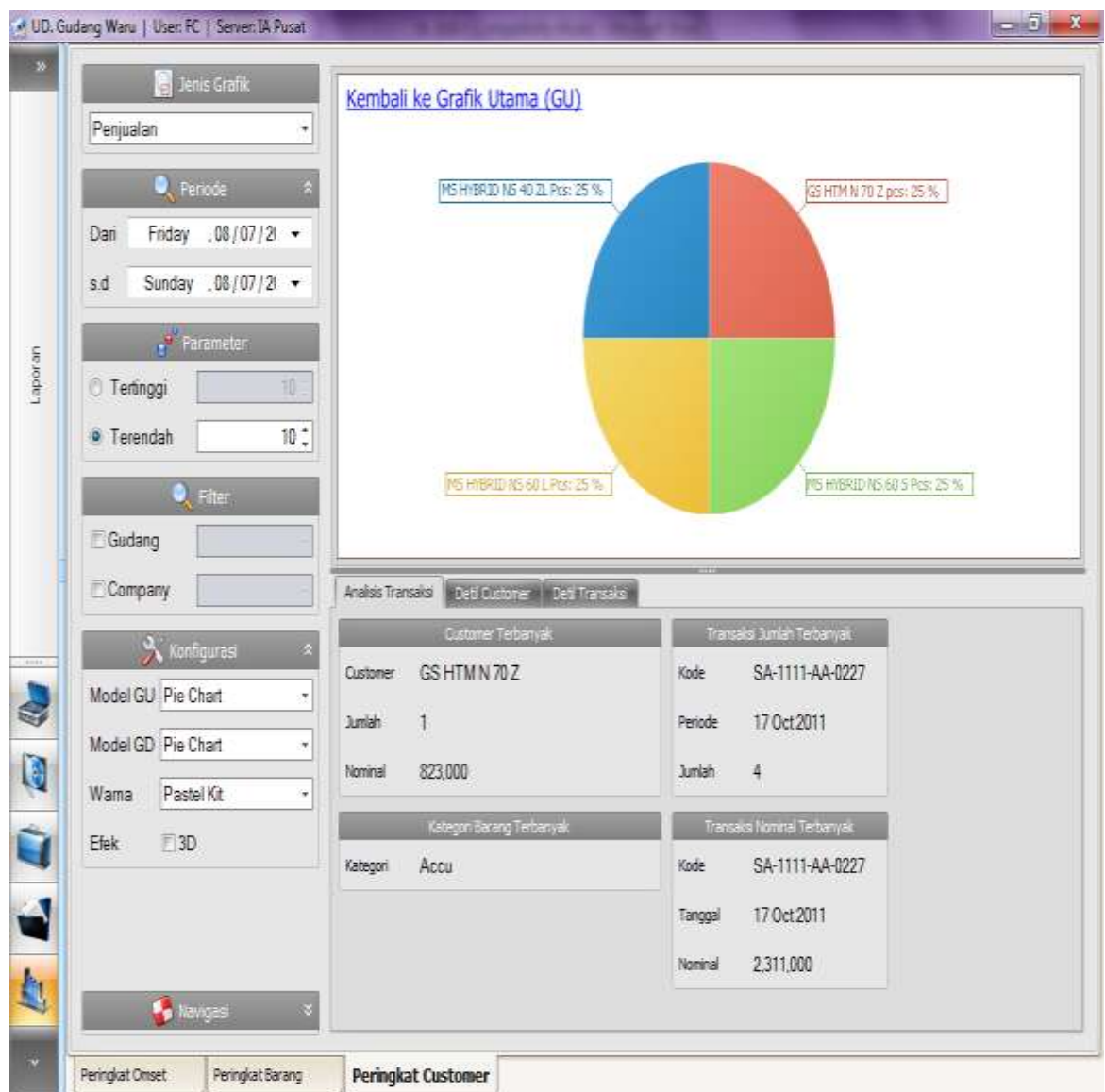
4.1.2.16 Form Laporan Periodik Pesanan Penjualan

Form laporan periodik pesanan penjualan menampilkan informasi penjualan yang dilakukan oleh *customer*. Informasi yang ditampilkan pertama adalah informasi peringkat *customer* yang paling sering melakukan pembelian. Dari *form* laporan periodik pesanan penjualan manager dan pemilik perusahaan dapat memperoleh informasi 10 (sepuluh) *customer* yang paling sering melakukan pembelian barang di setiap cabang perusahaan.



Gambar 4.22 *Form* Laporan Periodik Pesanan Penjualan

Setelah di *drill down* maka akan muncul barang yang paling dibeli oleh *customer* tersebut. Informasi yang disajikan berupa diagram batang, diagram lingkaran, dan diagram garis. Form ini dapat di *drill down* sehingga menghasilkan informasi *customer* yang pernah membeli barang-barang tersebut. Gambar 4.22 adalah form laporan periodik pesanan penjualan. Gambar 4.23 adalah *drill down* laporan periodik pesanan penjualan.



Gambar 4.23 *Drill down* Periodik Pesanan Penjualan

4.1.2.17 Saldo Piutang Setiap Pelanggan

Saldo piutang setiap pelanggan menampilkan informasi saldo piutang yang dimiliki setiap pelanggan PT. Istana Accu. Informasi yang diperoleh dari informasi kartu piutang adalah kode piutang, waktu proses piutang, jumlah debet, jumlah kredit, saldo piutang, metode, referensi piutang, dan keterangan. Gambar 4.24 adalah saldo piutang setiap pelanggan.

	Kode Referensi	Waktu Proses	Debet	Kredit	Saldo	Metode
1	Saldo Sebelumnya	01/01/2010			0	
2	PI-1107-AA-0266	26/05/2011	0		0	
3	PI-1107-AA-0326	01/06/2011	0		0	
4	PI-1107-AA-0244	09/06/2011	0		0	
5	PI-1107-AA-0248	09/06/2011	0		0	
6	PI-1110-AA-0103	28/06/2011	1,788,000		1,788,000	
7	PI-1110-AA-0435	22/08/2011	1,336,190		3,124,190	
8	PI-1111-AA-0052	14/09/2011	3,380,410		6,504,600	
9	PI-1205-AA-0035	28/12/2011	2,015,700		8,520,300	

Gambar 4.24 Saldo Piutang Setiap Pelanggan

4.1.2.18 *Form Cetak Faktur Penjualan*

Form cetak faktur penjualan digunakan sebagai bukti transaksi penjualan yang diberikan kepada pelanggan. Faktur penjualan berisi informasi tentang nama perusahaan, alamat, nomor transaksi, nama kasir, tanggal transaksi, waktu, jumlah penjualan, nama item, dan harga. Gambar 4.25 adalah faktur penjualan PT. Istana Accu.

JI Trunojoyo 150		Kepada Yth,		
Telp 0331 - 489247 ext				
Jumlah	Barang	Harga	Diskon	Total
1 EA	26" FOLDING H CADENZA BLK, D, B	7.898.000	0	7.898.000
		Total :		
		Diskon :		
		PPn :		0
		Bayar :		
		Kembali :		0

Gambar 4.25 Faktur Penjualan

4.1.2.19 *Form Tabel Umur Piutang*

Form tabel umur piutang menampilkan informasi piutang customer yang telat melunasi piutang. Tabel umur piutang berisi informasi . Gambar 4.26 adalah *form* tabel umur piutang.

Kode	Proses	Customer	Nominal	Kurang	Tenggat	Termin	Bekas Jatuh	0 - 30 hari	31 - 60 hari	61 - 90 hari	91 - 120 hari	121 - 150 hari	151 - 180 hari	> 180 hari
PF1207-AA-9081	08/07/2012	Peta	65.000	0	0	0	65.000							

Gambar 4.26 Form Tabel Umur Piutang

4.2 Uji coba dan Evaluasi Sistem

Evaluasi dalam hal ini dilakukan untuk menguji apakah sistem yang telah dibuat sudah sesuai dengan tujuan yang diharapkan atau tidak. Berikut ini merupakan tahap-tahap yang dikerjakan dalam evaluasi, dimulai dari uji coba hingga hasil evaluasi.

4.2.1 Uji Coba

Pada uji coba ini, akan disajikan tabel perbandingan untuk membuktikan apakah aplikasi yang telah sesuai dengan apa yang diharapkan atau tidak. Uji coba itu sendiri merupakan suatu tes yang dilakukan berdasarkan pada suatu inisialisasi,

masukan, kondisi, atau hasil yang telah ditentukan sebelumnya. Pengujian dari masing-masing fitur akan dijelaskan berikut ini.

a. Halaman *Login*

Pada tabel 4.1 berikut, akan ditampilkan uji halaman login yang dilakukan untuk membuktikan apakah kesesuaian dari halaman login sistem informasi penjualan tersebut dengan desainnya sudah dapat berjalan baik atau belum.

Tabel 4.1 Tabel Uji Coba Halaman *Login*

No	Tujuan	Input	Output yang diharapkan	Output Sistem	Hasil
1	Cek validasi data <i>login</i> yang valid.	Memasukkan <i>username</i> dan <i>password</i> yang valid.	1. Berhasil <i>login</i> . 2. Menampilkan form utama.	1. Login Berhasil 2. Form utama berhasil tampil	Sesuai dengan output yang diharapkan
2	Cek validasi data <i>login</i> yang tidak valid.	Memasukkan data <i>username</i> dan <i>password</i> yang tidak valid.	1. Gagal <i>login</i> . 2. Kembali ke halaman <i>login</i> .	1. Login gagal 2. Kembali ke halaman <i>login</i>	Sesuai dengan output yang diharapkan
3	Cek validasi apabila <i>username</i> atau <i>password</i> kosong.	Mengosongkan salah satu dari <i>username</i> / <i>password</i> .	1. Gagal <i>login</i> . 2. Kembali ke halaman <i>login</i> .	1. Login gagal 2. Kembali ke halaman <i>login</i>	Sesuai dengan output yang diharapkan

b. Uji Coba Antar Point Of Sales Perusahaan

Uji coba koneksi antar point of sales dimulai dengan memasukkan data-data penjualan 2012. Tabel 3.21 sampai Tabel 3.23 digunakan untuk menguji koneksi antar *point of sales* sehingga dapat menghasilkan laporan perbandingan omzet antar *point of sales* perusahaan, laporan penjualan produk tiap sub perusahaan, dan laporan periodik pesanan penjualan tiap sub perusahaan. Contoh kasus pada periode Juni sampai Juli 2012 PT. Istana Accu mempunyai transaksi sebagai berikut:

Pada cabang waru

- Tanggal 3 Juni 2012 toko Michael melakukan pembelian 3 buah item Apollo Hybird 55D23R dengan harga per unit Rp. 1.000.000.
- Tanggal 5 Juni 2012 toko Michael melakukan pembelian 2 buah item Apollo N70 dengan harga per unit Rp. 500.000.

Pada cabang 89 Pusat

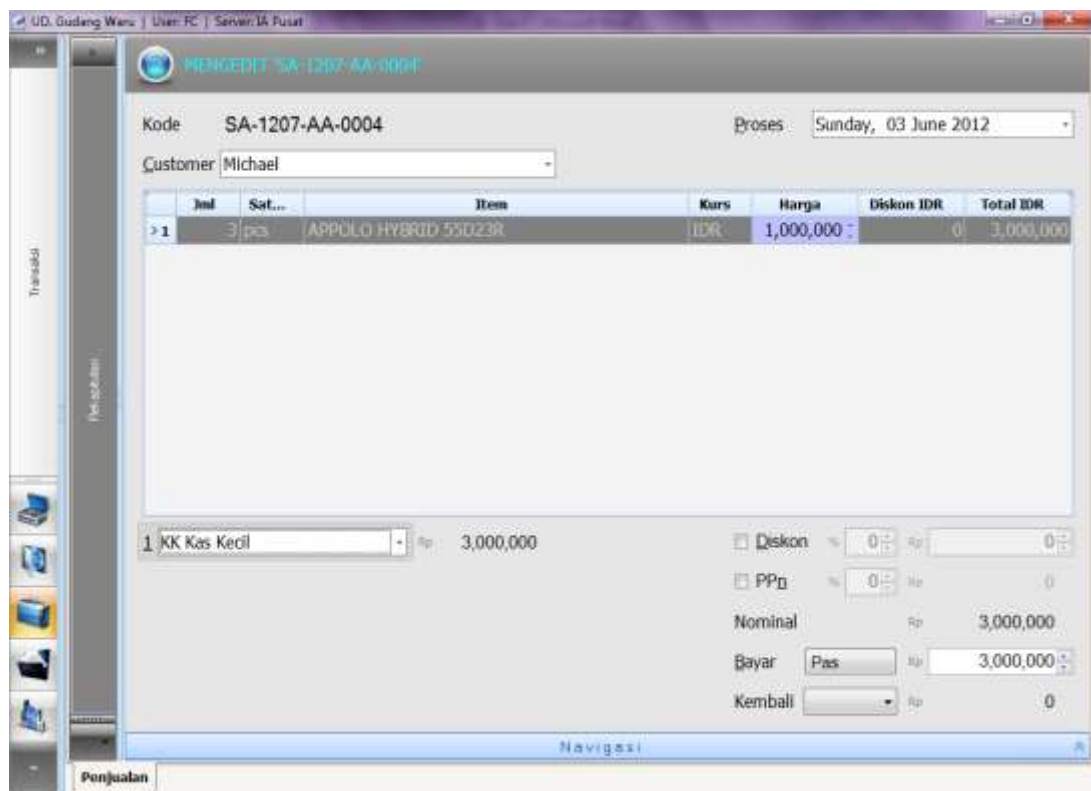
- Tanggal 10 Juni 2012 bapak Budi melakukan pembelian 2 buah item Gold Shin N100 dengan harga per unit Rp. 250.000.
- Tanggal 15 Juni 2012 bapak Budi melakukan pembelian 2 buah item Gold Shin N120 dengan harga per unit Rp. 475.000.
- Tanggal 20 Juni 2012 bapak Budi melakukan pembelian 1 buah item Appolo 34B19L dengan harga per unit Rp. 125.000.

Pada cabang 89 Cibubur

- Tanggal 10 Juli 2012 bapak Anto melakukan pembelian 2 buah item Gold Shin N50 dengan harga per unit Rp. 125.000.

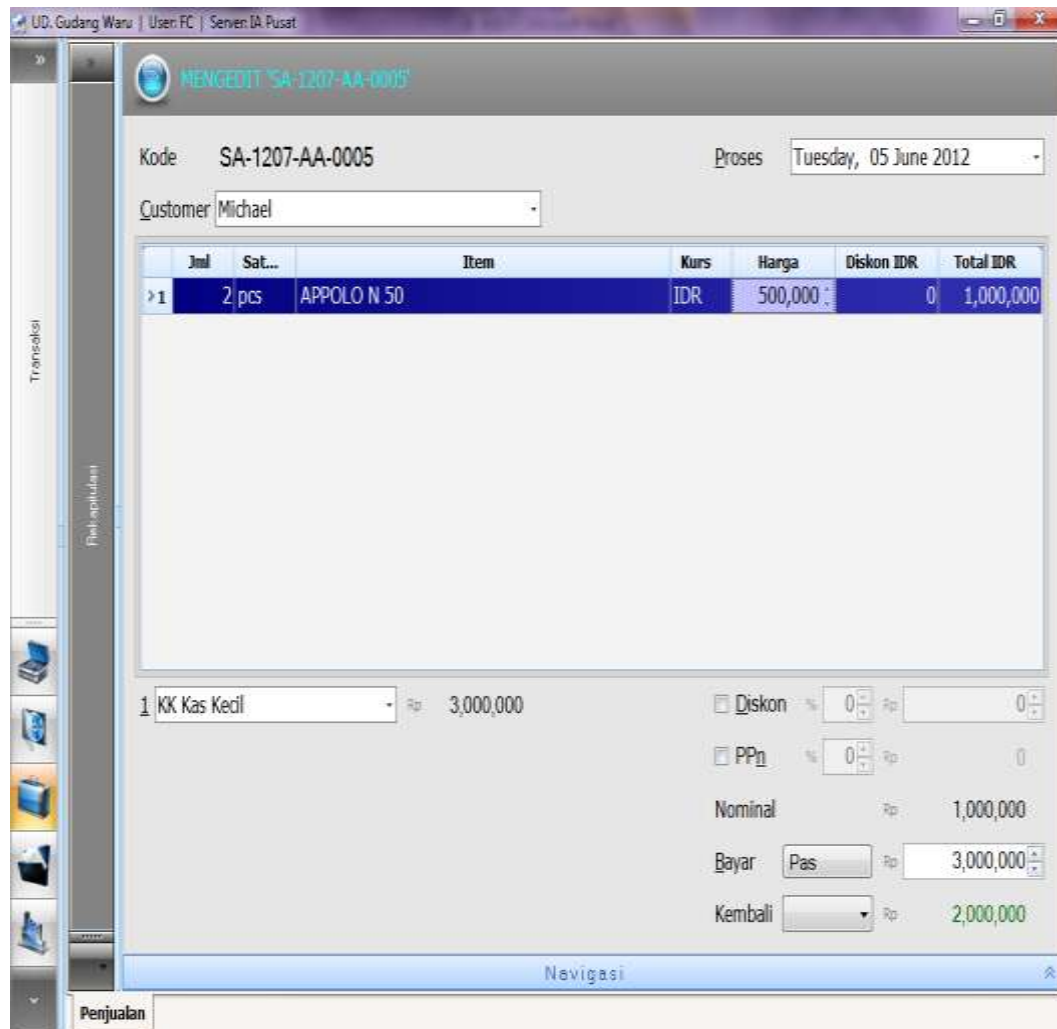
- Tanggal 15 Juli 2012 bapak Anto melakukan pembelian 2 buah item Gold Shin N50 dengan harga per unit Rp. 250.000.

Proses pertama dimulai dari cabang waru.



Gambar 4.27 Transaksi Toko Michael 3 Juni 2012

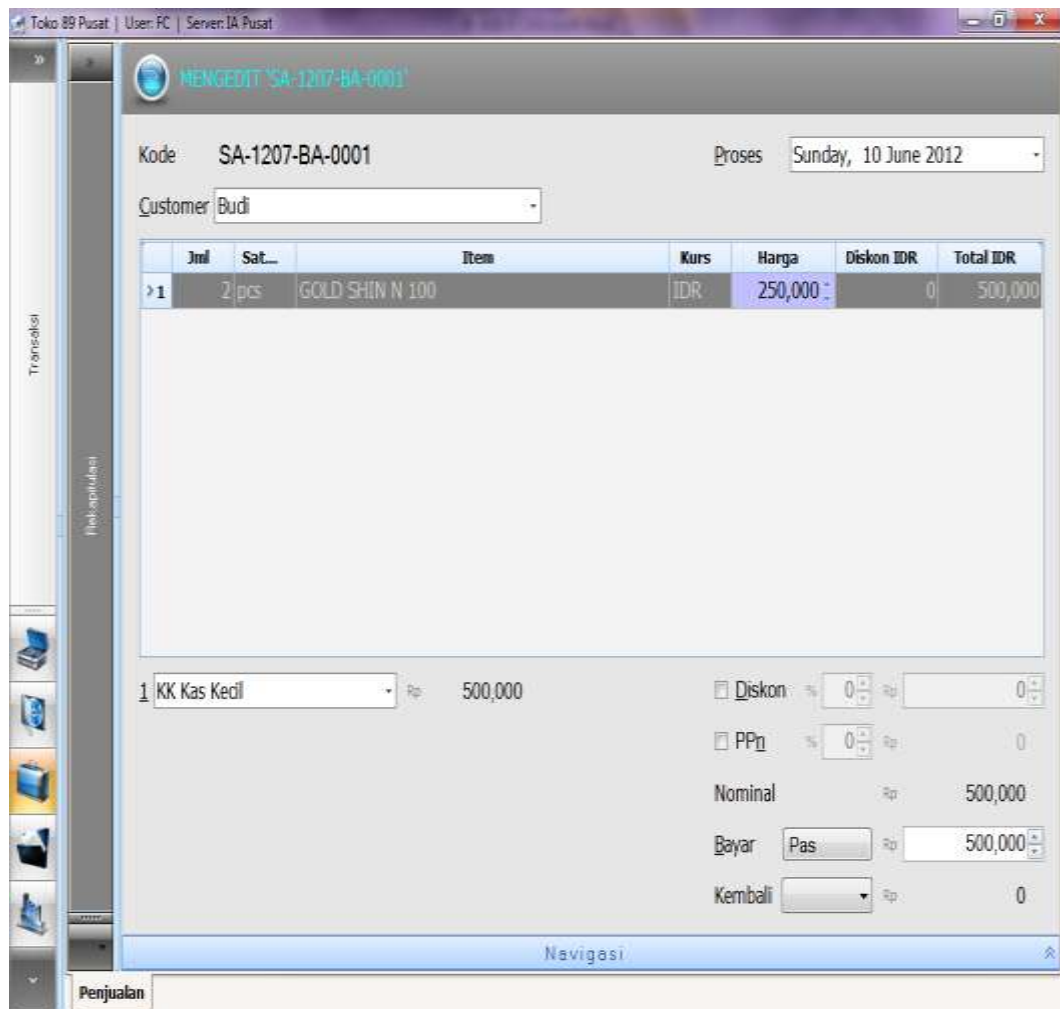
Transaksi pertama terjadi pada tanggal 3 Juni 2012. Pelanggan bernama Michael melakukan pembelian 3 (tiga) buah Appolo Hybird 55D23R dengan harga Rp. 1.000.000,- sehingga total penjualan yaitu berjumlah Rp. 3.000.000,-. Penjualan dilakukan secara tunai. Transaksi penjualan terjadi pada Gudang Waru.



Gambar 4.28 Transaksi Toko Michael 5 Juni 2012

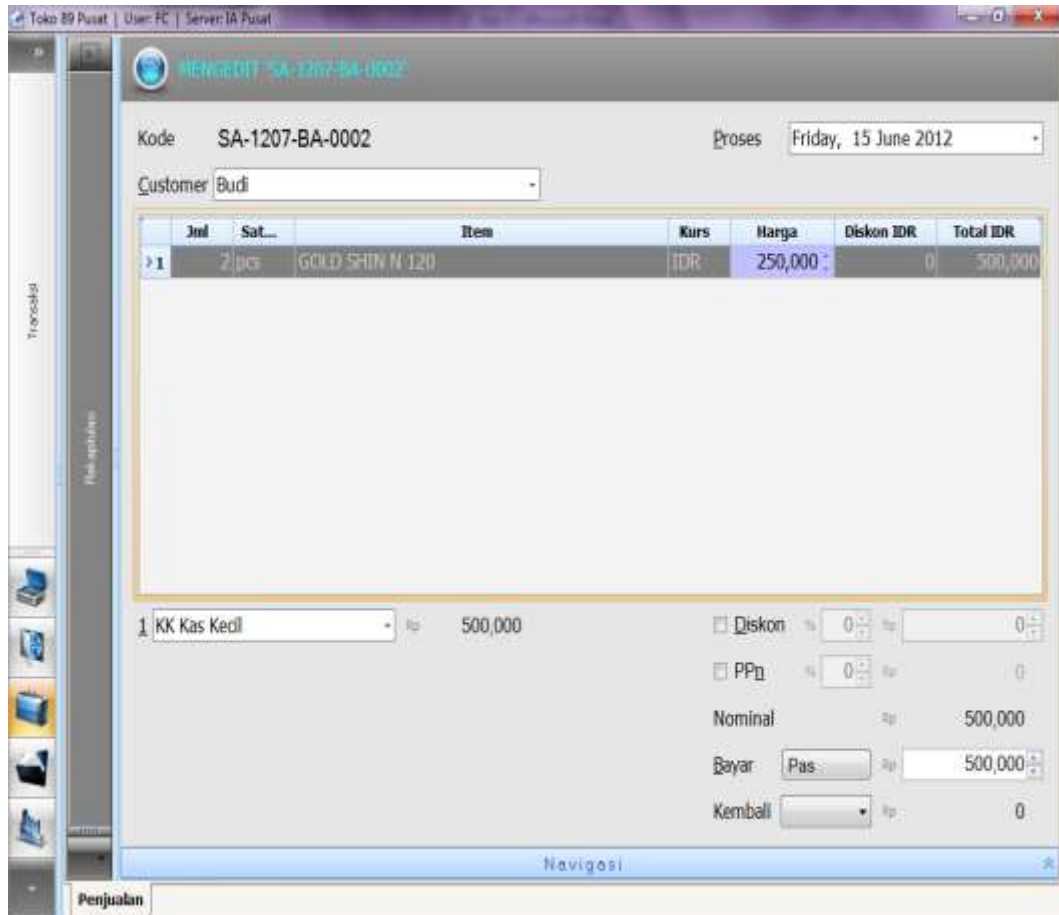
Transaksi penjualan kedua pada Gudang waru dilakukan oleh pelanggan Michael pada tanggal 5 Juni 2012 dengan nomor transaksi SA-1207-AA-0005. Bapak Michael membeli 2 (dua) buah Appolo N50 dengan harga Rp 500.000,- /satuan. Sehingga total penjualan adalah Rp 1.000.000,-. Penjualan dilakukan secara tunai.

Proses kedua adalah cabang 89 Pusat



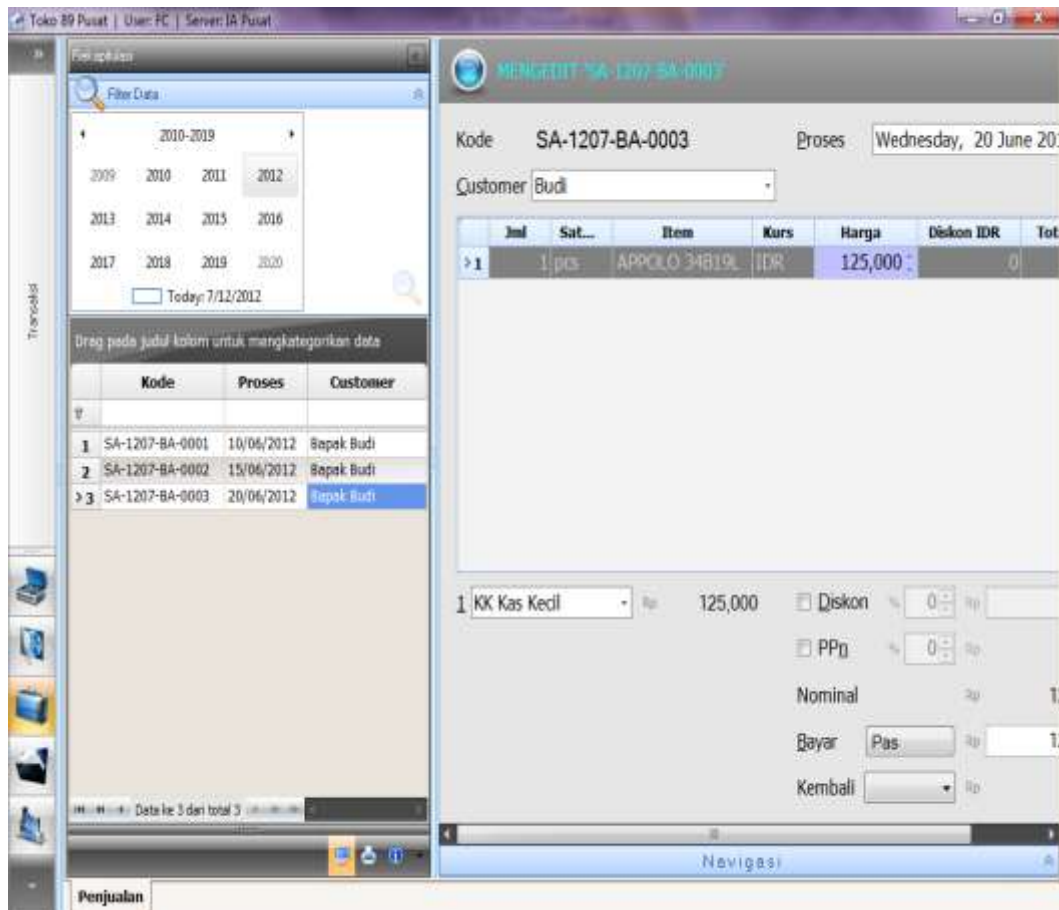
Gambar 4.29 Transaksi Bapak Budi 10 Juni 2012

Transaksi penjualan ketiga terjadi pada perusahaan 89 Pusat dengan kode transaksi SA-1207-BA-0001. Transaksi terjadi pada tanggal 10 Juni 2012 dan pelanggan bernama bapak Budi. Bapak Budi membeli 2 (dua) buah Gold Shin N 100 dengan harga Rp 250.000,- /satuan. Sehingga total penjualan senilai Rp 1.000.000,-. Penjualan dilakukan secara tunai.



Gambar 4.30 Transaksi Bapak Budi 15 Juni 2012

Transaksi penjualan keempat berada pada perusahaan 89 Pusat. Dengan nomor transaksi SA-1207-BA-0002 pada tanggal 15 Juni 2012. Pelanggan bernama bapak Budi yang membeli 2 (dua) buah Gold Shin N 120 dengan harga Rp 250.000 /satuan. Sehingga total penjualan yang dilakukan sebesar Rp 500.000,-. Pembelian dilakukan secara tunai.



Gambar 4.31 Transaksi Bapak Budi 20 Juni 2012

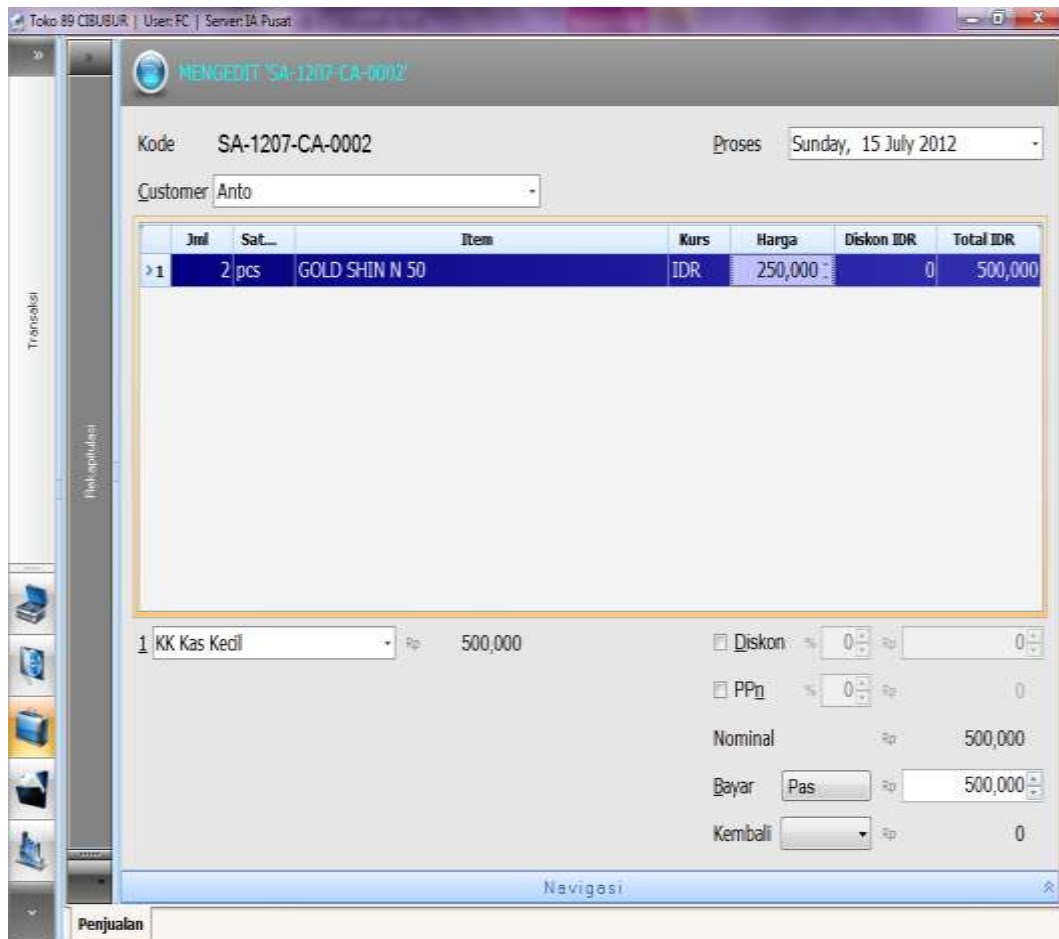
Transaksi penjualan kelima terjadi pada perusahaan 89 Pusat pada tanggal 20 Juni 2012 dengan nomor transaksi SA-1207-BA-0003. Pelanggannya adalah bapak Budi yang membeli sebuah Appolo 34819L dengan harga Rp 125.000,- /satuan. Sehingga total pembelian adalah Rp 125.000,-. Penjualan dilakukan secara tunai.

Proses ketiga adalah cabang 89 Cibubur



Gambar 4.32 Transaksi Bapak Anto 10 Juli 2012

Transaksi penjualan keenam terjadi pada perusahaan 89 Cibubur pada tanggal 10 July 2012 dengan nomor transaksi penjualan SA-1207-CA-0001. Pelanggan bernama bapak Anto yang membeli 2 (dua) buah Gold Shin N 50 dengan harga Rp 125.000/satuan. Sehingga total penjualan bernilai Rp 250.000,-. Penjualan dilakukan secara tunai.



Gambar 4.33 Transaksi Bapak Anto 15 Juli 2012

Transaksi penjualan ketujuh terjadi pada perusahaan 89 Cibubur pada tanggal 15 July 2012 dengan nomor transaksi SA-1207-CA-0002. Pelanggan bernama bapak Anto yang membeli 2 (dua) buah Gold Shin N 50 dengan harga Rp 250.000/satuan. Sehingga total penjualan yaitu Rp 500.000,-. Penjualan dilakukan secara tunai.

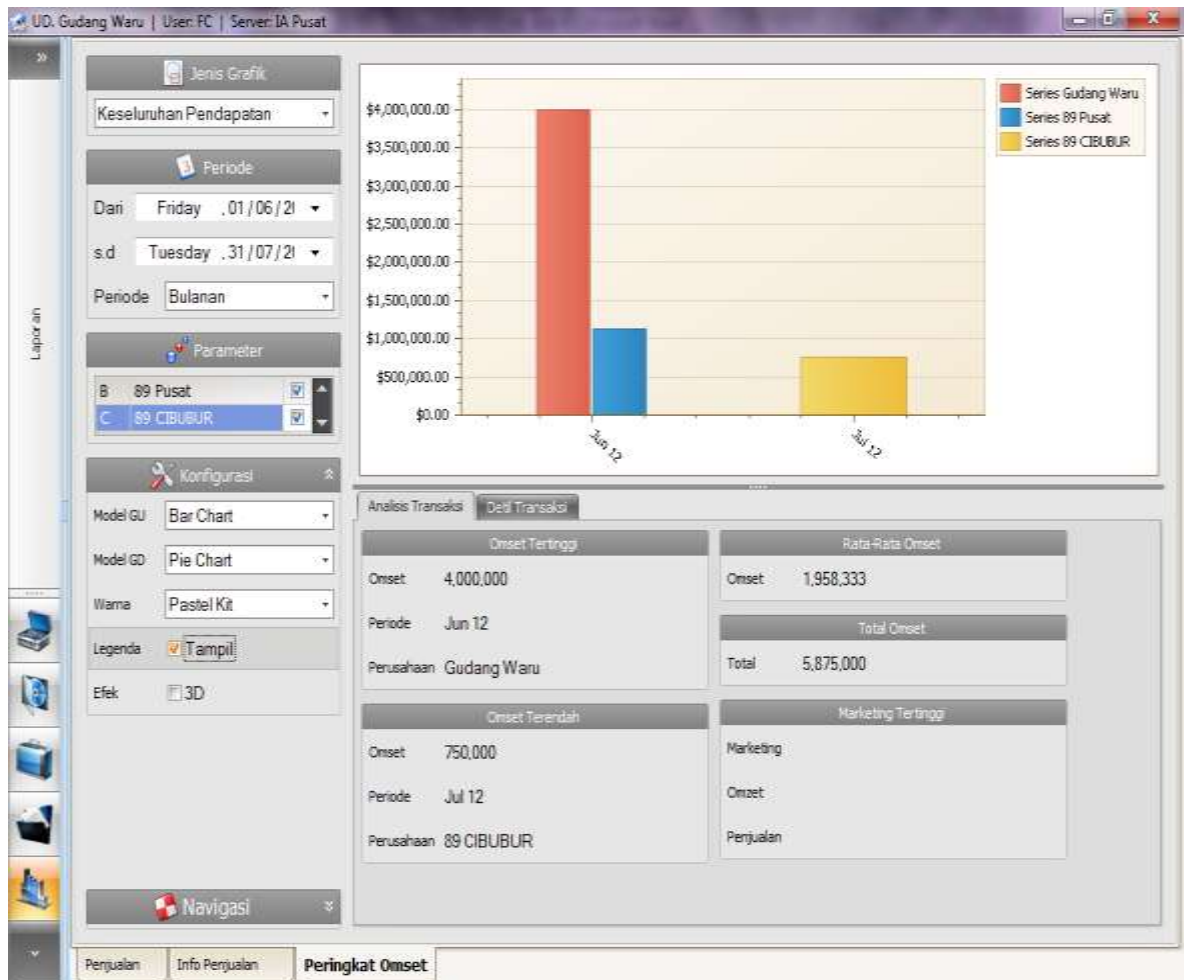
Rekap Informasi Penjualan

Jml	Sat	Barang	Harga	Perusahaan	Tot
1	3 pcs	APPOLO HYBRID SSD23R	1,000,000	UD. Gudang Waru	3,0
2	2 pcs	APPOLO N 50	500,000	UD. Gudang Waru	1,0
3	2 pcs	GOLD SHIN N 100	250,000	Toko 89 Pusat	5
4	2 pcs	GOLD SHIN N 120	250,000	Toko 89 Pusat	5
5	1 pcs	APPOLO 34B19L	125,000	Toko 89 Pusat	1
6	2 pcs	GOLD SHIN N 50	125,000	Toko 89 CIBUBUR	2
7	2 pcs	GOLD SHIN N 50	250,000	Toko 89 CIBUBUR	5

Gambar 4.34 Rekap Keseluruhan Penjualan

Hasil uji coba koneksi antar sub perusahaan dapat dilihat pada Gambar 3.34.

Grafik yang berwarna merah menampilkan total omzet cabang Waru sebesar Rp 4.000.000 pada bulan Juni 2012. Grafik berwarna biru menampilkan total omzet 89 pusat sebesar Rp 1.125.000 pada bulan Juni 2012. Grafik berwarna kuning menampilkan total omzet 89 Cibubur sebesar Rp. 750.000 pada periode Juli 2012.



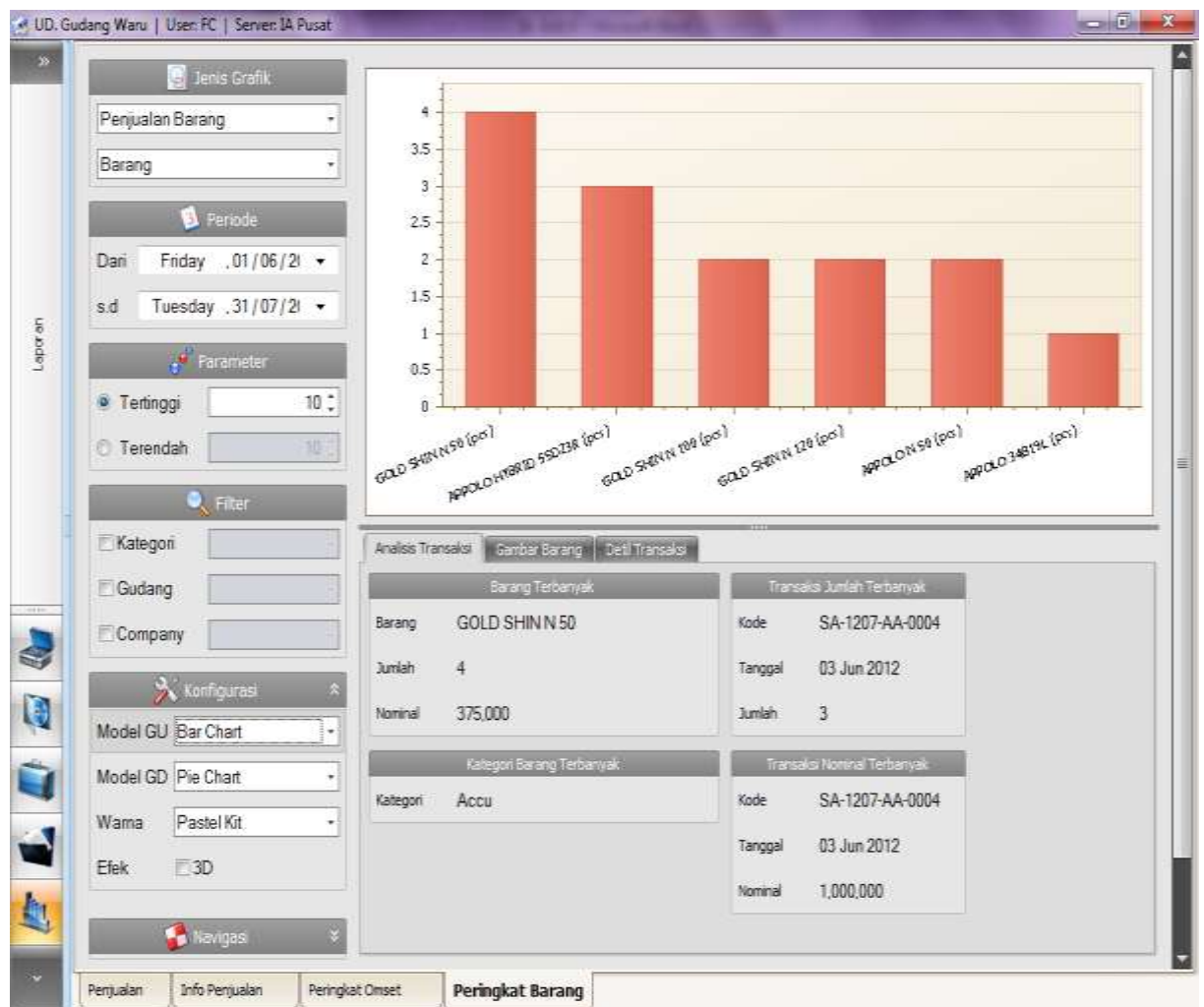
Gambar 4.35 Hasil Uji Coba Laporan Perbandingan Omzet

Tabel 4.2 Tabel Uji Coba Form Laporan Perbandingan Omzet

No	Tujuan	Input	Output yang diharapkan	Hasil
1	Menampilkan informasi omzet sesuai dengan periode pertahun dan bulan	Pilih periode tahun atau bulan yang dicari	Data tampil sesuai dengan parameter yang dimasukkan	Sesuai dengan output yang diharapkan
2	Menampilkan informasi omzet sesuai dengan nama cabang yang dipilih	Pilih nama cabang	Data tampil sesuai dengan parameter yang dimasukkan	Sesuai dengan output yang diharapkan
3	Menampilkan perbandingan total omzet	Data Penjualan 2012	Data tampil sesuai dengan parameter yang dimasukkan	Sesuai dengan output yang diharapkan

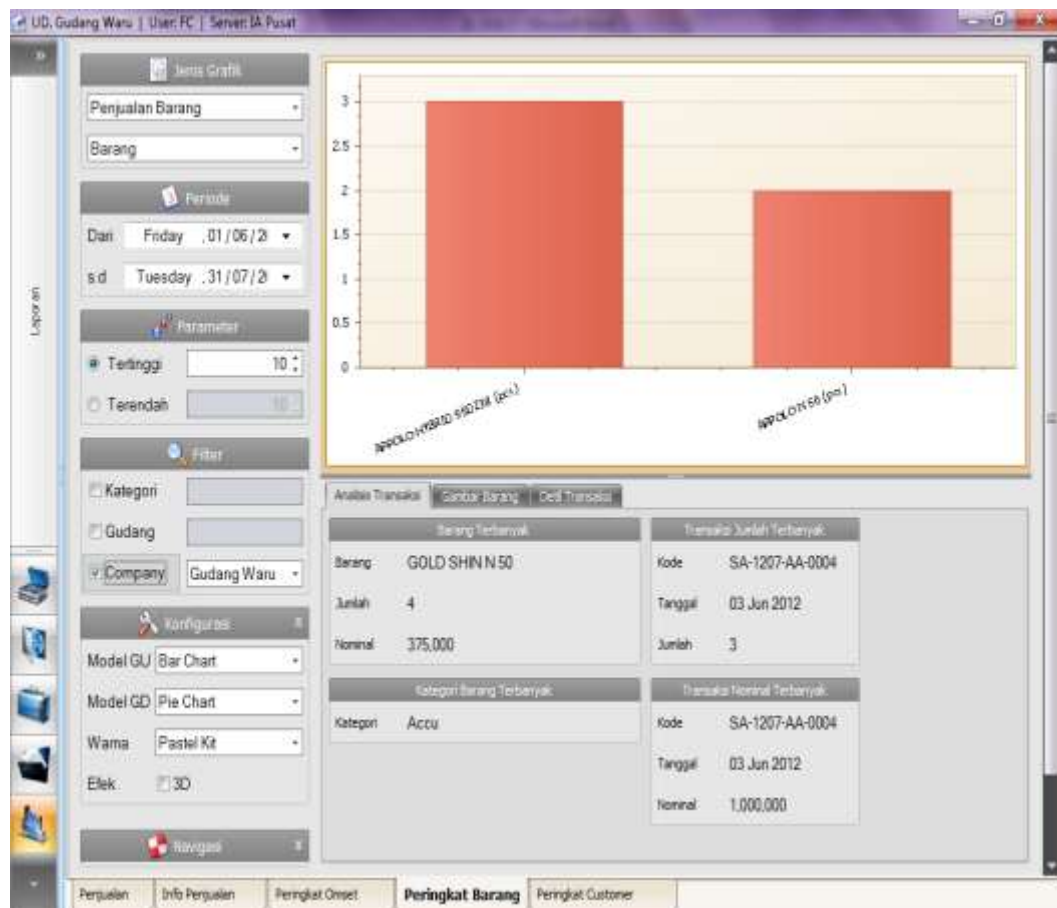
No	Tujuan	Input	Output yang diharapkan	Hasil
	penjualan antar cabang sesuai dengan total penjualan 2012			
4.	Menampilkan cabang perusahaan yang mempunyai omzet tertinggi	Data Penjualan 2012	Data tampil sesuai dengan parameter yang dimasukkan	Sesuai dengan output yang diharapkan

c. Form Laporan Penjualan Produk



Gambar 4.36 Hasil Uji Coba Laporan Penjualan Produk

Pada tabel 4.3 berikut, akan disajikan uji coba form laporan penjualan produk yang dilakukan untuk membuktikan kesesuaian dari *form* tersebut dengan grafik, format dan nilai-nilai dari laporannya dapat berjalan dengan baik. Laporan penjualan produk dapat menyajikan informasi penjualan antar cabang perusahaan.



Gambar 4.37 Hasil Uji Coba Laporan Penjualan Produk Cabang Waru

Gambar 4.37 adalah hasil uji coba pada form laporan penjualan produk yang menampilkan informasi penjualan pada cabang waru.

Tabel 4.3 Tabel Uji Coba *Form* Laporan Penjualan Produk

No	Tujuan	Input	Output yang diharapkan	Hasil
1	Menampilkan	Pilih periode	Data tampil sesuai	Sesuai

No	Tujuan	Input	Output yang diharapkan	Hasil
	informasi penjualan produk yang dimulai dari periode awal	awal	dengan parameter yang dimasukkan	dengan output yang diharapkan
2	Menampilkan informasi penjualan produk yang berakhir pada periode akhir	Pilih periode akhir	Data tampil sesuai dengan parameter yang dimasukkan	Sesuai dengan output yang diharapkan
3	Menampilkan 10 nama barang yang paling laku terjual	Masukkan angka 10 pada parameter Tertinggi	Data tampil sesuai dengan parameter yang dimasukkan	Sesuai dengan output yang diharapkan
4	Menampilkan 10 nama barang yang paling rendah penjualannya	Masukkan angka 10 pada parameter Terendah	Data tampil sesuai dengan parameter yang dimasukkan	Sesuai dengan output yang diharapkan
5	Menampilkan nama barang yang terjual sesuai dengan kategori barang	Pilih kategori barang	Data tampil sesuai dengan parameter yang dimasukkan	Sesuai dengan output yang diharapkan
6	Menampilkan informasi penjualan sesuai dengan nama cabang yang dipilih	Pilih nama cabang	Data tampil sesuai dengan parameter yang dimasukkan	Sesuai dengan output yang diharapkan

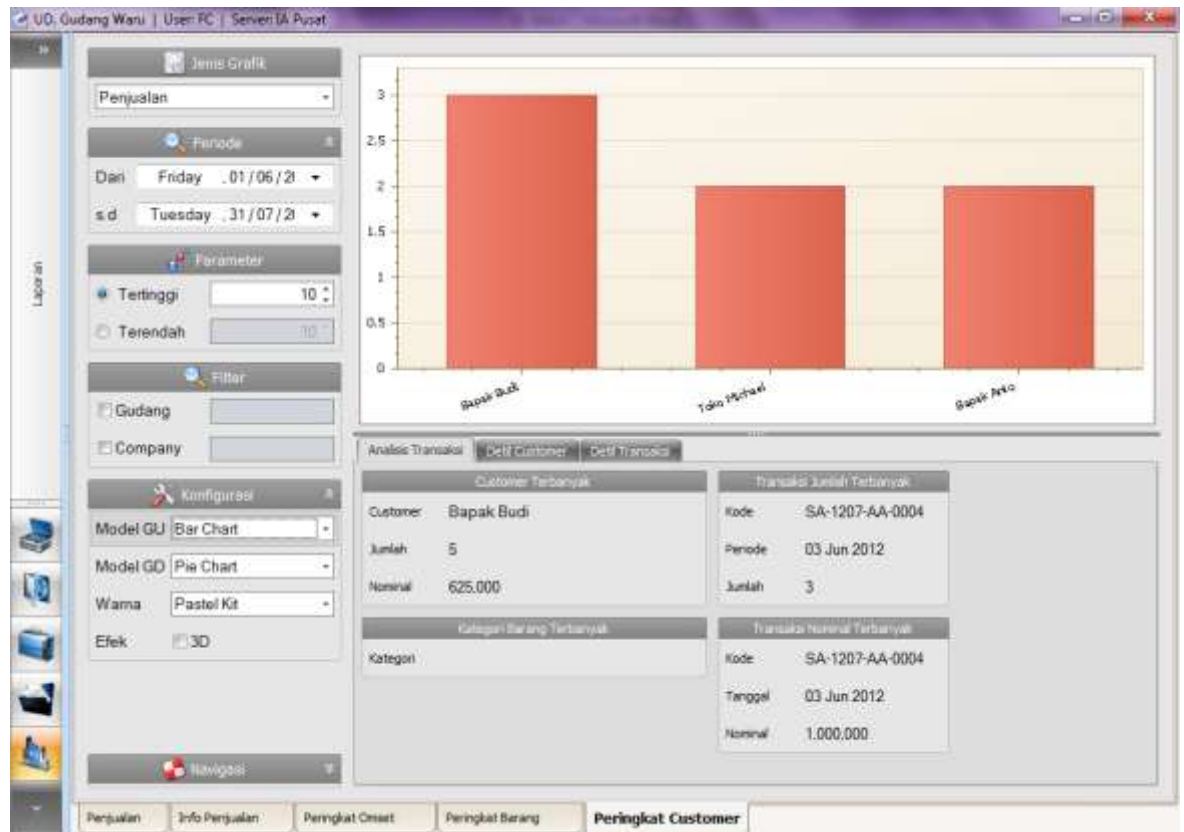
d. Form Laporan Periodik Pesanan Penjualan

Pada tabel 4.4 berikut akan disajikan uji coba form laporan periodik pesanan penjualan yang dilakukan untuk membuktikan kesesuaian dari *form* tersebut dengan grafik, format dan nilai-nilai dari laporannya dapat berjalan dengan baik.

Tabel 4.4 Tabel Uji Coba *Form* Laporan Periodik Pesanan Penjualan

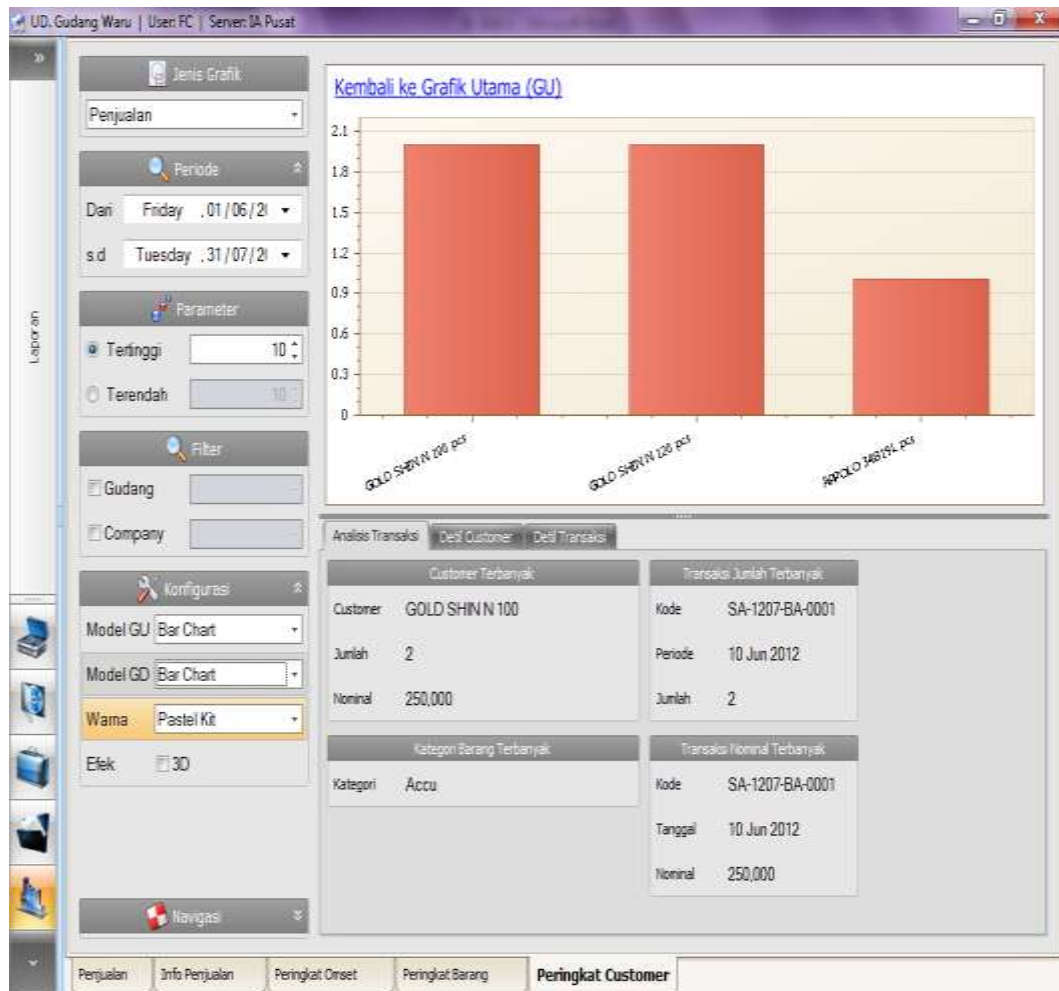
No	Tujuan	Input	Output yang diharapkan	Hasil
1	Menampilkan informasi penjualan	Pilih periode awal	Data tampil sesuai dengan	Sesuai dengan

No	Tujuan	Input	Output yang diharapkan	Hasil
	per <i>customer</i> yang dimulai dari periode awal		parameter yang dimasukkan	output yang diharapkan
2	Menampilkan informasi penjualan per <i>customer</i> yang berakhir pada periode akhir	Pilih periode akhir	Data tampil sesuai dengan parameter yang dimasukkan	Sesuai dengan output yang diharapkan
3	Menampilkan 10 <i>customer</i> yang paling sering membeli	Masukkan angka 10 pada parameter Tertinggi	Data tampil sesuai dengan parameter yang dimasukkan	Sesuai dengan output yang diharapkan
4	Menampilkan 10 <i>customer</i> yang jarang membeli	Masukkan angka 10 pada parameter Terendah	Data tampil sesuai dengan parameter yang dimasukkan	Sesuai dengan output yang diharapkan
5	Menampilkan nama barang yang terjual sesuai dengan kategori barang	Pilih kategori barang	Data tampil sesuai dengan parameter yang dimasukkan	Sesuai dengan output yang diharapkan
6	Menampilkan informasi penjualan sesuai dengan nama cabang yang dipilih	Pilih nama cabang	Data tampil sesuai dengan parameter yang dimasukkan	Sesuai dengan output yang diharapkan



Gambar 4.38 Hasil Uji Coba Laporan Periodik Pesanan Penjualan

Gambar 4.38 menampilkan hasil uji coba laporan periodik pesanan penjualan yang menampilkan peringkat customer yang sering melakukan pembelian pada PT. Istana Accu. Jika di *drill down* maka akan muncul informasi pesanan pelanggan tersebut.



Gambar 4.39 Hasil Uji Coba *Drill Down* Periodik Pesanan Penjualan

Gambar 4.39 menampilkan informasi pesanan penjualan yang dilakukan oleh bapak Budi pada periode Juni 2011 sampai Juli 2012. Informasi yang didapat dari form tersebut yaitu bapak Budi membeli 3 (tiga) macam produk yaitu Gold Shin N100 Pcs berjumlah 2 (dua), Gold Shin N120 Pcs Berjumlah 2 (dua), dan Apollo 34B19L berjumlah 1 (satu).

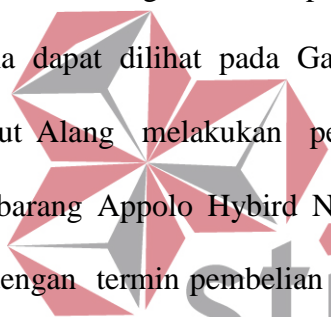
e. Uji Coba Pengujian Piutang

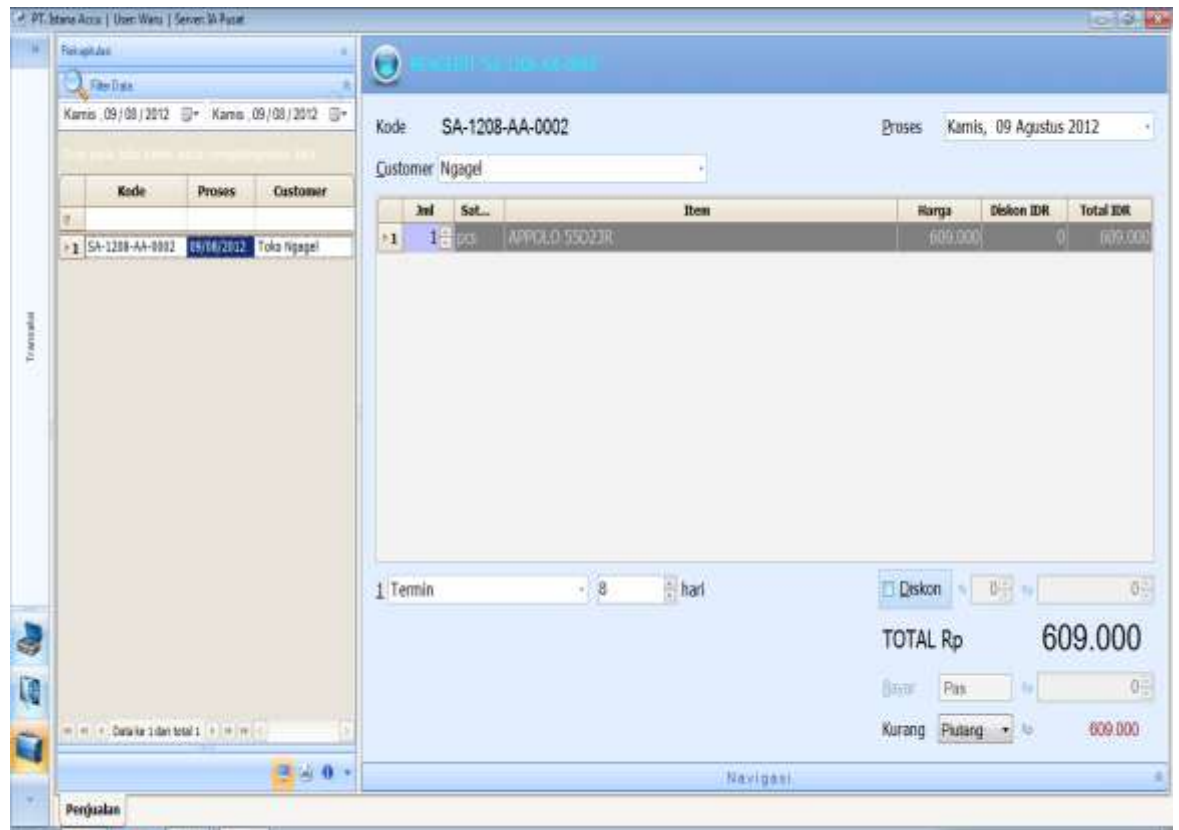
Pengujian transaksi piutang akan dilakukan dengan memasukkan data-data penjualan yang menimbulkan piutang yang dapat dilihat pada tabel 4.5.

Tabel 4.5 Tabel Uji Coba Pengujian Piutang

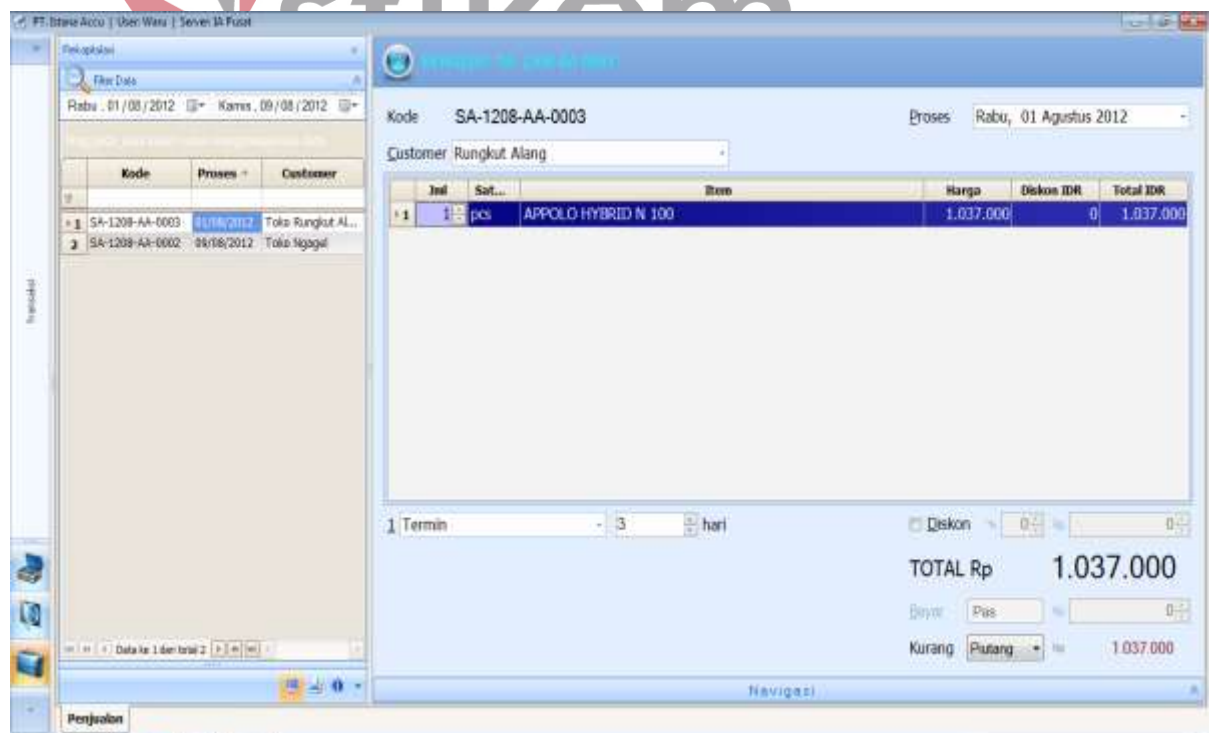
Nama Field	Transaksi 1	Transaksi 2
Nama Customer	Toko Ngagel	Rungkut Alang
Tanggal Transaksi	9 Agustus 2012	1 Agustus 2012
Nama Barang	Appolo 55D23R	Appolo Hybird N 100
Harga	609.000	1.037.000
Jumlah	1	1
Termin	8 hari	3 hari

Toko ngagel melakukan pembelian pada tanggal 9 Agustus 2012. Barang yang dibeli adalah Appolo 55D23R sejumlah 1 (satu) buah dengan harga Rp.609.000,- dengan termin pembelian selama 8 (delapan) hari. . Transaksi pertama dapat dilihat pada Gambar 4.40. Untuk transaksi kedua pelanggan Rungkut Alang melakukan pembelian pada tanggal 1 Agustus 2012 dengan nama barang Appolo Hybird N 100 dengan harga Rp.1.037.000,- sejumlah 1 buah dengan termin pembelian yaitu 3 (tiga) hari . Transaksi kedua dapat dilihat pada Gambar 4.41.





Gambar 4.40 Transaksi Pertama Pengujian Piutang



Gambar 4.41 Transaksi Kedua Pengujian Piutang

Dari hasil pengujian piutang pertama didapatkan pada informasi tabel umur piutang pelanggan ngagel mempunyai hutang kepada PT. Istana Accu yang belum jatuh tempo. Piutang akan diterima 8 (delapan) hari dari tanggal 9 Agustus 2012. Untuk piutang yang kedua yaitu pelanggan Rungkut Alang mempunyai keterlambatan pembayaran piutang dengan range antara 0 (nol) sampai 30 (tiga puluh) hari dari tanggal 1 Agustus 2012 sebesar Rp 1.037.000,-. Informasi umur piutang dapat dilihat pada Gambar 4.42.

Kode	Proses	Customer	Nominal	Kurang	Termin	Belum Jatuh	0 - 30 hari	31 - 60 hari	61 - 90 hari	91 - 120 hari	121 - 150 hari	151 - 180 hari	> 180 hari
PF-1206-AA-0001	09/08/2012	Bungur	609.000			0	609.000						
PF-1206-AA-0002	09/08/2012	Ngagel	609.000			8	609.000						
PF-1206-AA-0003	01/08/2012	Rungkut Alang	1.037.000			3	1.037.000						
Sum = 0													

Gambar 4.42 Informasi Umur Piutang

4.2.2 Evaluasi Sistem

Pada bagian sub bab ini, akan dijelaskan tentang hasil evaluasi pada pembuatan Sistem Informasi Penjualan pada PT. Istana Accu, apakah sesuai dengan tujuan awal atau belum. Tujuan awal yang diharapkan adalah untuk membangun sistem informasi penjualan antar *point of sales* perusahaan dan menghasilkan informasi laporan peringkat omzet dan informasi stok pada PT. Istana Accu. Hal ini memang sangat diharapkan untuk dapat membantu pemilik perusahaan dan manager pusat dalam menganalisa dan mengevaluasi perkembangan PT. Istana Accu.

Setelah dilakukan uji coba pada pembahasan sebelumnya dan menghasilkan bahwa sistem informasi penjualan tersebut telah sesuai dengan tujuan yang diharapkan dan hal itu bisa dilihat pada Tabel Uji Coba 4.1 sampai Tabel Uji Coba 4.6 yang menunjukkan hasil uji coba dari sistem informasi penjualan tersebut. Oleh karena itu, dari hasil uji coba tersebut pimpinan dapat menyimpulkan sistem informasi penjualan tersebut telah memenuhi kebutuhan yang diinginkan, sehingga sistem informasi tersebut layak untuk dipakai saat ini dan masa yang akan datang. Akan tetapi, apabila akan dilakukan perkembangan aplikasi (*Development System*) alangkah baiknya jika dapat ditambahkan sistem informasi pembelian.