

BAB V

PENUTUP

5.1 Kesimpulan

Kesimpulan yang dapat diambil dari analisa harga pokok penjualan PT. Perkebunan Nusantara XI (Persero) untuk mengetahui posisi tawar terhadap pembeli dan supplier adalah sebagai berikut:

Daya tawar supplier dan pembeli pada saat lelang memiliki dua faktor pemicu pembentuk harga realisasi, yaitu kuantita penjualan dan harga rencana. Dari kedua faktor tersebut yang telah dilakukan analisa, kuantita penjualan sangat berpengaruh untuk pembentukan harga realisasi.

5.2 Saran

Sebagaimana dari hasil analisa yang telah dilakukan, maka dapat ditarik saran sebagai berikut:

1. Jumlah kuantita penjualan gula yang ada sebaiknya ditingkatkan untuk menghasilkan peningkatan harga realisasi penjualan gula.
2. Diberlakukan *human touching* untuk mempertahankan eksistensi pembeli kepada PT.Perkebunan Nusantara XI (Persero).