

# **BAB I**

## **PENDAHULUAN**

### **1.1. Latar Belakang**

Penjualan merupakan bagian yang penting dalam pengoperasian suatu perusahaan, baik perusahaan manufaktur maupun perusahaan dagang. Pembuatan atau pengaturan penjualan berpengaruh pada tingkat penerimaan pendapatan penjualan. Penjualan disini akan difokuskan untuk menentukan harga jual dari produk yang ada di CV. Karunia Sahabat yaitu panel listrik.

CV. Karunia Sahabat merupakan perusahaan yang bergerak dalam bidang manufaktur pembuatan panel listrik dan merupakan salah satu perusahaan yang memproduksi panel listrik berdasarkan pesanan dari pelanggan. Perusahaan ini berlokasi di Dukuh Kali Kendal RT 04 RW 02 No. 42 Surabaya. Pangsa pasar dari CV. Karunia Sahabat tersebar di seluruh Indonesia antara lain Jawa, Sumatra, Sulawesi, Kalimantan, Papua dan juga sampai ke luar negeri yaitu Timor Leste. Panel listrik di produksi dan di setiap wilayah akan berbeda-beda disesuaikan dari model, warna, bentuk, kegunaan, dan komponen. Pelanggan bisa memesan panel listrik sesuai paket yang ada di katalog.

Pada CV. Karunia Sahabat kegiatan produksi terjadi apabila terdapat pemesanan dari pelanggan (*Job Order*) dan telah disepakati dengan metode pembayaran jatuh tempo. Dalam melakukan proses penawaran harga dengan pelanggan, perusahaan membutuhkan waktu paling lama 1 (satu) minggu. Bagian

admin akan melakukan pendampingan kepada pelanggan untuk menentukan spesifikasi. Pelanggan akan memberikan atau memilih spesifikasi yang diinginkan dan admin akan menyerahkan hasil spesifikasi panel listrik tersebut kepada bagian penjualan untuk dilakukan perhitungan harga jual.

Dalam proses menentukan harga jual, bagian penjualan menambahkan laba sebesar 20% - 25% dari harga pokok produksi. Untuk menghitung harga pokok produksi harus mengetahui bahan baku langsung, tenaga kerja langsung, dan biaya overhead. Untuk target pengembalian investasi (ROI), perusahaan belum memperhitungkannya ke dalam perhitungan harga jual produk. Dari ROI tersebut, terdapat banyak biaya yang diinvestasikan perusahaan dalam aktiva yang digunakan untuk kegiatan produksi seharusnya masuk dalam perhitungan harga jual produk. Aktiva tersebut diantaranya yaitu kas, mesin potong, mesin tekuk, dan lain-lain.

Dari proses bisnis tersebut, terdapat permasalahan yang terjadi pada perusahaan saat ini. Dalam menetapkan harga jual produk, direktur tidak melakukan identifikasi terhadap investasi pabrik. Padahal dari investasi tersebut, terdapat aktiva yang seharusnya dijadikan unsur perhitungan harga jual produk, misalnya kas, mesin potong, mesin tekuk, dan lainnya yang belum dimasukkan dalam perhitungan. Sehingga perusahaan akan kesulitan mengetahui nilai pasti investasi yang telah dikeluarkan oleh perusahaan untuk kegiatan produksi. Selain itu untuk biaya overhead, perusahaan belum memasukkan ke dalam perhitungan harga jual. Dari biaya overhead tersebut, biaya yang seharusnya dijadikan perhitungan dalam penentuan harga jual. Jika hal tersebut terus dilakukan, perusahaan akan kesulitan dalam menentukan harga jual produk karena

perhitungan yang digunakan tidak mampu menghasilkan perhitungan harga jual produk yang tepat. Dampaknya, apabila perusahaan menentukan harga jual yang tidak sesuai harga standar akan berpengaruh terhadap target pengembalian investasi dan laba bersih yang diterima perusahaan untuk menutup biaya overhead pabrik. Laporan yang akan dihasilkan yaitu daftar kegiatan operasional, biaya overhead pabrik tetap, laba yang diharapkan, markup, harga jual produk dan penawaran produk.

Berdasarkan masalah yang terjadi pada CV. Karunia Sahabat, maka diperlukan suatu sistem yang dapat disesuaikan dengan situasi yang ada di perusahaan dalam bentuk Aplikasi Penentuan Harga Jual Panel Listrik yang berbasis *desktop*. Dengan menerapkan aplikasi penentuan harga jual tersebut perusahaan dapat menentukan harga jual panel listrik dengan tepat sehingga mendapatkan perkiraan laba yang tepat.

### **1.2. Rumusan Masalah**

Berdasarkan latar belakang dari permasalahan diatas yang terjadi, dapat dirumuskan suatu permasalahan merancang dan membangun Aplikasi Penentuan Harga Jual Panel Listrik Pada CV. Karunia Sahabat.

### **1.3. Pembatasan Masalah**

Batasan masalah yang digunakan dalam merancang dan membangun aplikasi penentuan harga jual pada CV. Karunia Sahabat adalah sebagai berikut :

1. Aplikasi yang dibuat berbasis *desktop*.
2. Tidak membahas persediaan bahan baku.
3. Tidak membahas perhitungan harga pokok produksi.

4. Laporan yang dibuat tidak membahas laporan keuangan.
5. Metode yang digunakan menggunakan metode *Variable Costing*.
6. Penggunaan sistem hanya digunakan oleh admin, bagian penjualan dan direktur CV. Karunia Sahabat.

#### **1.4. Tujuan Penelitian**

Tujuan dibuatnya aplikasi ini adalah merancang, membangun dan menghasilkan Aplikasi Penentuan Harga Jual Panel Listrik Pada CV. Karunia Sahabat.

#### **1.5. Manfaat Penelitian**

Manfaat dari dibuatnya aplikasi ini adalah sebagai berikut :

1. Memudahkan dalam menentukan harga jual panel listrik kepada pelanggan.
2. Menjadi dasar dalam rencana anggaran biaya (RAB) sebagai pengendalian biaya produksi.

#### **1.6. Sistematika Penulisan**

Penulisan tugas akhir yang berjudul "Rancang Bangun Aplikasi Penentuan Harga Jual Panel Listrik Pada CV. Karunia Sahabat" sebagai berikut :

#### **BAB I PENDAHULUAN**

Pada bab ini dikemukakan hal-hal yang menjadi latar belakang masalah, perumusan masalah, pembatasan masalah, tujuan, mafaat penelitian serta keterangan mengenai sistematika penulisan.

#### **BAB II LANDASAN TEORI**

Pada bab ini dibahas teori yang mendukung pokok pembahasan tugas akhir antara lain teori tentang perancangan, aplikasi biaya, harga jual, laba yang diharapkan, metode *variable costing*, *System Development Life Cycle (SDLC)*.

### **BAB III METODE PENELITIAN**

Pada bab ini membahas mengenai teknik pengumpulan data, berupa identifikasi masalah yang ada serta penerapan metode *variable costing*. Terdapat prosedur penelitian yaitu proses apa saja yang dibutuhkan dalam penentuan harga jual produk sehingga dapat menyelesaikan masalah yang ada.

### **BAB IV HASIL DAN PEMBAHASAN**

Pada bab ini akan dibahas tentang keutuhan sistem, pembuatan dan implementasi program, pengoperasian program, dan evaluasi (yang terdiri dari dua bagian, yaitu evaluasi hasil uji coba sistem dan analisis hasil uji coba sistem).

### **BAB V PENUTUP**

Pada bab ini dibahas mengenai kesimpulan dari pembuatan tugas akhir ini terkait dengan tujuan dan permasalahan yang ada, serta saran untuk pengembangan sistem dimasa mendatang.