

## **B A B VI**

### **P E N U T U P**

#### **6.1. Kesimpulan**

Berdasarkan hasil yang diperoleh dari melakukan survey, analisa, dan pembahasan dari perancangan sistem informasi penjualan rumah atau ruko di PT Delta Multi Persada Surabaya maka dapat diambil beberapa kesimpulan diantaranya adalah :

1. Dengan telah dirancangnya sistem informasi penjualan yang telah terkomputerisasi di perusahaan ini maka diharapkan sistem yang baru dapat meningkatkan efektifitas dan efisiensi dari kinerja perusahaan. Sehingga dengan semakin meningkatnya kinerja perusahaan akan dapat pula meningkatkan daya saing perusahaan.
2. Dengan adanya sistem yang baru ini penyajian informasi yang cepat dan akurat akan dapat dipenuhi. Laporan yang akurat sangat membantu para manajer dalam mengambil keputusan dengan tepat.
3. Perkembangan penjualan di perusahaan akan dapat diketahui dengan mudah karena adanya laporan penjualan yang secara rutin diserahkan kepada manajer. Disamping itu terdapat pula laporan tidak rutin yang dibuat saat manajer memerlukannya.
4. Sistem ini menghasilkan berbagai macam laporan yang sangat diperlukan bagi pihak manajemen dalam menentukan suatu kebijaksanaan.

5. Dengan digunakannya database model relasional, akan memudahkan dalam melakukan suatu perancangan sistem database, karena database model ini lebih fleksibel. Jika ada perubahan struktur akan dapat mudah dilakukan, dan akan pula memudahkan dalam hal pengembangan sistem selanjutnya.
6. Dalam melakukan suatu perancangan sistem informasi yang baik diperlukan adanya suatu kerjasama yang menyeluruh antara perancang sistem dan pihak perusahaan (user) yang meliputi manajemen dan karyawan, sehingga nantinya akan dapat diketahui keinginan / kebutuhan (*user requirements*) dari masing-masing pihak terkait.

## 6.2. Saran

Berdasarkan kesimpulan yang telah penulis uraikan tersebut di atas, maka dalam sub bab yang terakhir ini penulis memberikan saran-saran dengan harapan akan dapat bermanfaat.

1. Sistem ini masih dapat dikembangkan dengan menghubungkannya dengan sistem informasi yang lain dalam perusahaan, sehingga nantinya akan membentuk suatu sistem informasi yang lebih lengkap dan terintegrasi.
2. Sistem informasi penjualan ini belum dirancang ke arah sistem yang berbasis jaringan komputer. Namun dengan mengimplementasikan sistem ini ke dalam jaringan komputer maka hal ini akan lebih membantu dalam menangani proses penjualan rumah atau ruko di perusahaan. Disamping itu manajer juga akan dapat

dengan mudah mengatur wewenang masing-masing pengguna, sehingga akan terbentuk suatu sistem informasi dengan tingkat keamanan data yang baik.

3. Sistem informasi yang dapat mendukung pengambilan keputusan dengan memanfaatkan komputer menuntut pengguna untuk memberikan data yang benar / valid, karena komputer dapat menghasilkan informasi yang benar jika data yang diolah juga benar.

